

# ЕК ТЕХИНКОМ

ТЕХНИКА • ИНВЕСТИЦИИ • КОММЕРЦИЯ

**22** НОВИНКИ ОТ ТЕХИНКОМ НА ВЫСТАВКЕ СТТ 2017

**27** «ИСУЗУ РУС» ЗАПУСТИЛА ПРОИЗВОДСТВО ТЯЖЕЛЫХ ГРУЗОВИКОВ



**34** КОМПАНИЯ ТЕХИНКОМ ОРГАНИЗОВАЛА ПРЕЗЕНТАЦИЮ НОВОГО СЕМЕЙСТВА АВТОБУСОВ VECTOR NEXT

**39** ЛЕТНИЙ ДРАЙВ С УАЗ ПАТРИОТ

**46** СЕРГЕЙ КОГОГИН: «МЫ ЗНАЕМ, ЧЕГО ХОТИМ, И РЫНОК НАС ВОСПРИНИМАЕТ»



## СЛОВО РУКОВОДСТВА

### АВТОРЫНОК

КАМАЗ в мае увеличил производство на 22% .....	4
Sollers делает ставку на Китай в экспортном направлении .....	5
В правительстве разрабатывают новый механизм поддержки автопрома .....	6
КАМАЗ приступил ко второму этапу строительства завода каркасов кабин .....	7
«Исузу Рус» может расширить производство в России .....	8
Рынок грузовых автомобилей в апреле увеличился на 36% .....	9
Volkswagen Group и «Группа ГАЗ» расширяют сотрудничество в России .....	10
Ульяновский автомобильный завод запускает сервис УАЗ ФИНАНС .....	11
Hyundai Creta стала обладателем премии «Автомобиль года 2017» в двух номинациях .....	13
Россети и УАЗ подписали соглашение по реализации основных направлений сотрудничества .....	14

### БРЕНДЫ

КАМАЗ улучшил прогноз продаж в России на 2017 год .....	16
АВТОВАЗ начал производство битопливной LADA Vesta CNG .....	17
На НЕФАЗе произвели первый троллейбус .....	18
УАЗ развивает систему повышения качества продукции .....	19
ISUZU: настало «Время тяжелых машин» .....	20
АВТОВАЗ начал продажи юбилейной серии LADA 4x4 .....	21

### ГЛАВНАЯ ТЕМА

Новинки от ТЕХИНКОМ на выставке СТТ 2017 .....	22
--	----

### КОММЕРЧЕСКИЙ ТРАНСПОРТ

КАМАЗ выпустил первую партию автомобилей на сжиженном природном газе .....	24
Росатом и КАМАЗ объединят усилия в создании электротранспорта .....	26
«Исузу Рус» запустила производство тяжелых грузовиков .....	27

### ДОРОЖНОЕ СТРОИТЕЛЬСТВО

Дмитровский путепровод реконструируют до конца 2019 года .....	28
Московский монорельс заменят современные трамвайные пути .....	29
Новую платную дорогу к Домодедово оценили в 12 млрд. рублей .....	30
Открытие Северо-Западной хорды запланировано на 2018 год .....	31
В России заработал единый транспондер для всех платных дорог .....	32

### МЕРОПРИЯТИЯ

Компания ТЕХИНКОМ организовала презентацию нового семейства автобусов Vector Next .....	34
Компания ТЕХИНКОМ организовала пресс-тур на заводы DY Corporation .....	36
Спортивная LADA Vesta успешно дебютировала в Российской серии кольцевых гонок .....	38
Летний драйв с УАЗ Патриот .....	39

### СТРОИТЕЛЬСТВО

Владимир Путин рассказал о строительстве Керченского моста .....	40
Программа «Моя улица» .....	40
Голосование по включению в проект программы реновации жилья в Москве завершено .....	41

### ЭКОНОМИКА

Центральный банк Российской Федерации (Банк России) .....	42
---	----

### ЭНЕРГЕТИКА

Россия вложит в турецкую атомную станцию «Аккую» 22 миллиарда долларов .....	44
--	----

### ИНТЕРВЬЮ

Сергей Когогин: «Мы знаем, чего хотим, и рынок нас воспринимает» .....	46
--	----



**Андрей Рогожкин**

Генеральный директор  
АО «МРО «ТЕХИНКОМ»

По прогнозам российских и зарубежных экспертов в 2017 году должен наметиться небольшой экономический рост и, как следствие, рост коммерческого и легкового автомобильных рынков. Уже сейчас заметен этот рост, который продолжается несколько последних месяцев. Связано это и с адаптацией экономики страны к новым реалиям, и с относительной стабилизацией курса рубля и цен на энергоносители, и новыми крупными инфраструктурными проектами, реализуемыми на государственном уровне. Хотя рост может носить временный характер, мы верим, что тренд на постепенное восстановление рынка транспортных средств в России в среднесрочной перспективе сохранится, тем более об увлечении объемов продаж говорят все основные отечественные производители, такие как КАМАЗ, ГАЗ, АВТОВАЗ и др. Это обстоятельство внушает нам определенный оптимизм и позволяет надеяться на рост объемов реализации нашей компанией в 2017 году.



**Алексей Солодушенков**

Исполнительный директор  
АО «МРО «ТЕХИНКОМ»

Учитывая меняющуюся конъюнктуру рынка коммерческого транспорта, мы все больше внимания уделяем модернизации и развитию существующего у нас производства и расширению линейки выпускаемой продукции. И мы уже достигли определенных успехов в этом направлении. Для демонстрации наших возможностей было принято решение об участии компании ТЕХИНКОМ в международной выставке «Строительная техника и технологии 2017» в качестве полноценного участника. Несмотря на достаточно долгую 25-ти летнюю историю компании это был первый опыт полноценного участия в выставочных мероприятиях подобного уровня, и он, несомненно, очень важен и ценен для нас. На нашем стенде были представлены 3 востребованные новинки собственного производства: КАМАЗ-65207 с КМУ DY SS1956T, автогидроподъемник ПСС 131.22 Э на шасси HYUNDAI HD78 и тягач гусеничный специальный (ТГС). Более подробно с этими новинками вы сможете познакомиться в материале, размещенном на страницах журнала, который вы держите в руках.

## КАМАЗ в мае увеличил производство на 22%

КАМАЗ по итогам мая изготовил 2881 машкомплект (+21,6%), а всего с начала года – 13313 единиц (+26%), что на 300 грузовиков опережает бизнес-план по итогам пяти месяцев 2017 года.

Продажи КАМАЗа на рынке России в январе-мае выросли на 21% и составили 10,2 тыс. единиц (общая реализация грузовых автомобилей всех классов по полной массе), сообщает пресс-служба КАМАЗа. По данным камазовских маркетологов, российский рынок грузовых автомобилей полной массой 14-40 тонн за тот же период вырос на 61% и составил 21,5 тыс. штук. При этом доля КАМАЗа составляет 47% против 62% годом ранее.

Как ранее сообщал АВТОСТАТ, в мае КАМАЗ передал первые 200 автомобилей КАМАЗ-5490 Neo в четыре крупных автопарка корпоративных клиентов. В связи с повышенным спросом на эти модернизированные грузовики предприятие с июля планирует увеличить объемы их выпуска. Напомним, сборка первой серийной партии магистральных тягачей КАМАЗ-5490 Neo началась в середине апреля.



Источник: [www.autostat.ru](http://www.autostat.ru)  
Опубликовано: 13 июня 2017  
<https://www.autostat.ru/news/30318>

## Рынок автобусов в первом квартале вырос на 62%

Согласно данным аналитического агентства АВТОСТАТ, объем рынка новых автобусов (без учета LCV) в России по итогам первого квартала 2017 года составил 2,5 тыс. единиц, что на 62% больше, чем годом ранее.

Лидером этого рынка является российский производитель ПАЗ, на долю которого приходится свыше половины от общего объема. В количественном выражении это составляет немногим более 1,4 тыс. штук – на 54% больше, чем годом ранее. На втором месте располагается другой отечественный бренд – ЛИАЗ, показатель которого достиг 525 экземпляров (+156%). Замыкает первую тройку белорусский МАЗ (160 шт.; +39%). В пятерку лидеров также попали российские НЕФАЗ (135 шт.; -9%) и КАВЗ (70 шт.; +27%).

Самой популярной моделью автобусного рынка в нашей стране является высокопольный автобус малого класса ПАЗ-3205, результат которого в первом квартале 2017 года составил 815 единиц (+42%). На втором месте располагается другой представитель Павловского автозавода – автобус малого класса ПАЗ-3204 (350 шт.; +105%). Замыкает тройку лидеров низкопольный автобус большого класса ЛИАЗ-5292 (245 шт.; +474%). В первую пятерку попали еще две отечественные модели: ЛИАЗ-4292 (235 шт.; +287%) и ПАЗ-4234 (180 шт.; +82%).



Источник: [www.autostat.ru](http://www.autostat.ru)  
Опубликовано: 20 мая 2017  
<https://www.autostat.ru/news/30065>

## Sollers делает ставку на Китай в экспортном направлении

Российский автопроизводитель Sollers планирует за три года поставить в Китай 38 тысяч автомобилей. Об этом сообщил генеральный директор и основной владелец компании Вадим Швецов, отметив, что сейчас основной рынок развития для компании – это Китай. «Мы подписали с нашим дистрибутором в Китае контракт на 38 тыс. автомобилей за три года. Поэтому мы сейчас ждем развития именно на китайском направлении, наиболее интересном», – цитирует Вадима Швецова агентство «Финмаркет».

Также Sollers надеется в течение месяца завершить подготовку и начать поставки машинокомплектов во Вьетнам. «У нас в принципе там все решено, бизнес-план находится на согласовании в местном министерстве промышленности. Надеюсь, все бюрократические вопросы решим в течение месяца и выйдем на активную фазу, которая позволит нам начать поставку машинокомплектов. Все в принципе готово, но находимся сейчас в некой вьетнамской бюрократии, надеюсь, пройдем ее с нашим партнером», – сказал Вадим Швецов.

Как сообщалось, государства Евразийского экономического союза и Вьетнам подписали соглашение о свободной торговле в мае 2015 года, а также договорились о проработке ряда совместных проектов, в том числе в автомобилестроении. Предполагается, что во Вьетнаме, в частности, будет организована крупноузловая сборка автомобилей УАЗ. Sollers также интересовался поставками в Иран и Египет. «Мы хотели бы тиражировать практику таких промсборок российских и на другие страны – Иран, Египет», – говорил ранее В.Швецов, отметив, что в этих странах планируется создание зон свободной торговли.

По его словам, компания продолжает подготовку к вхождению на иранский рынок. «Мы сейчас проходим там процедуры, связанные с сертификацией. Как только мы этот барьер преодолеем, если не будет политических препон, то я думаю, что в следующем году мы выйдем на иранский рынок», – пояснил глава Sollers, сказав, что иранские покупатели заинтересованы в технологиях CNG и полного привода, а также с точки зрения продуктов – УАЗ Pickup и УАЗ «Профи». «Мы, наверное, сможем там составить конкуренцию их местным брендам», – отметил он. При этом он добавил, что иранский рынок достаточно сложен: «Я по опыту знаю только одно – что на та-

ких рынках, как Иран – развиваться стремительно не дадут. Поэтому в любом случае наши поставки туда или естественно, или искусственно будут заквотированы». По его словам, на этих рынках вряд ли будет реализовано больше 1 тыс. автомобилей.

Комментируя прогноз продаж «УАЗов» в России в текущем году, В.Швецов отметил, что компания не ждет «никакого экстремального подъема». «Поэтому в принципе с точки зрения продуктов мы, наверное, будем находиться на уровне прошлого года плюс-минус 5%», – сказал он.

По словам В.Швецова, в 2017 году компания выводит на рынок новый продукт УАЗ «Профи» (модификация УАЗ Cargo повышенной до 1,5 тонн грузоподъемностью). «В принципе для нас этот сегмент новый, и мы не ожидаем здесь легких побед, потому что конкуренция в этом сегменте достаточно высокая. Основной покупатель будет смотреть, насколько продукт обладает теми качествами, которые мы заявляем. Поэтому какое-то время на адаптацию и апробацию этого продукта на рынке пройдет. Но в следующем году, когда, на мой взгляд, все опытные эксплуатации пройдут и покупатель реально почувствует продукт, мы надеемся что насчет этого продукта мы будем очень экстенсивно вырастать», – добавил глава Sollers.

Как ранее сообщал «АВТОСТАТ», по итогам пяти месяцев 2017 года реализация автомобилей УАЗ составила 12975 единицы (-4%). Бестселлером марки остается флагманский внедорожник УАЗ «Патриот».

Источник: [www.autostat.ru](http://www.autostat.ru)

Опубликовано: 8 июня 2017

<https://www.autostat.ru/news/30289>



## В правительстве разрабатывают новый механизм поддержки автопрома

Минэкономразвития совместно с Минпромторгом планирует до конца лета разработать новый механизм поддержки автопрома взамен соглашений о промсборке и ввести его в действие ориентировочно с 2019 года, рассказал газете «Ведомости» директор департамента развития секторов экономики Минэкономразвития Александр Масленников. Действие соглашений о промсборке истекает в 2018-2020 гг.

Новый механизм не будет предусматривать льготных ввозных пошлин (преимущественно нулевых) на автокомпоненты, говорит Масленников. Это нужно для развития местной автокомпонентной отрасли: сейчас автоконцернам зачастую выгоднее импортировать детали. Это же снижает интерес глобальных поставщиков открывать свои заводы в нашей стране, увеличивать локализацию производства, поясняет чиновник. К тому же Россия не может сохранить льготы – они должны быть отменены с 1 июля 2018 года, что было одним из условий вступления России в ВТО.

При этом автоконцерны сохраняют доступ ко всем программам господдержки отрасли – госзакупкам, льготному кредитованию и лизингу, компенсации утилизационного сбора и проч. В прошлом году на эти цели – без учета утилизационного сбора – бюджет потратил почти 60 млрд. рублей. Ежегодная поддержка отрасли планируется на уровне 65 млрд. рублей, следует из проекта стратегии развития автопрома.

Если соглашения о промсборке могли подписываться с пулом инвесторов и касались всего их модельного ряда, то новые предполагается подписывать только с одной компанией и под конкретные модели. Стартовая локализация производителя должна быть не менее 60%, продолжает Масленников. Другой вариант – 60% в среднем по моделям в одном классе. Цифра не случайная: 60%-ная локализация – это одно из обязательств участников соглашений о промсборке помимо создания или увеличения мощностей для выпуска 300-350 тысяч машин в год и использования местных двигателей либо коробок передач. Автоконцерны будут обязаны увеличить уровень локализации моделей, например, до 80%, говорит Масленников. Именно такой ориентир указан в написанном Минэкономразвития проекте стратегии автопрома до 2025 года.

Будет и обязательство по развитию экспорта, продолжает Масленников, но показатель пока не определен. Он напомнил, что в проекте стратегии развития автопрома целевой ориентир по экспорту автомобилей – примерно 15% от их общего производства в стране. «Но мы понимаем, что не для всех такой объем достижим», – замечает Масленников.

«Государство заинтересовано в углублении локализации компонентов, вот под это мы и будем оказывать господдержку, – говорил весной замминистра промышленности и торговли Александр Моро-



зов. – Чем дольше мы продлеваем льготы по ввозу конкретных автокомпонентов, тем дольше инвесторы не будут инвестировать в их локализацию».

Потеря доступа к господдержке будет болезненной для автозаводов. По данным Минпромторга, с использованием разных программ в прошлом году в России был продан каждый второй автомобиль.

Лидеру рынка – АВТОВАЗу новый подход мало чем грозит. Как рассказал его представитель, сейчас минимальная локализация моделей LADA превышает 60%, а средний уровень – 80%. Полностью от импорта компонентов уйти нельзя, замечает он. Локализация некоторых, например электроники, «не имеет экономических предпосылок». Об этом говорят и сотрудники двух других автоконцернов. Представитель «Хендэ Мотор Мануфактуринг Рус» сказал, что его компания заинтересована в увеличении уровня локализации. Сейчас этот показатель составляет 47%. При этом компания хотела бы сохранить льготы по импорту

компонентов. По условиям ВТО это не представляется возможным, но власти скорее всего найдут другой способ снижения затрат на ввозимые компоненты – из-за сильно сократившегося рынка, считает сотрудник другого автопроизводителя. По этой же причине отмена льгот не будет стимулировать появление компонентных производств – заказы автозаводов не обеспечат их нормальную загрузку, добавляет он.

Поддержка автопрома сокращается, но не уходит полностью – для отрасли в условиях сократившегося рынка это хорошая новость, комментирует предложения Минэкономразвития аналитик «ВТБ капитала» Владимир Беспалов. Плюс государство не просто помогает заводам, но и стимулирует увеличение добавочной стоимости внутри страны, указывает он.

Источник: [www.autostat.ru](http://www.autostat.ru)

Опубликовано: 7 июня 2017

<https://www.autostat.ru/news/30260>

## КАМАЗ приступил ко второму этапу строительства завода каркасов кабин

Камский автозавод продолжает строительство завода по производству каркасов кабин: строительно-монтажные работы по первому этапу по всему комплексу завершены на 90%, сообщает пресс-служба компании.

Сейчас на объекте идут работы по обустройству административно-бытовых помещений, закончен монтаж ливневой канализации, начат монтаж системы пожаротушения в цехе окраски. В феврале завершена герметизация корпусов: на нее ушло 31,5 тыс. кв. метров сэндвич-панелей, более 2000 кв. метров витражей, 146 зенитных фонарей и более 57 тыс. кв. метров мембранной кровли. Полимерная мембрана на предприятии используется впервые. Параллельно идет заливка бетонных полов.

«К концу мая в цехах логистики и сварки будут выполнены бетонные полы толщиной 280 мм, в цехе окраски их завершат в начале июля. Также мы начали устройство свайных фундаментов в цехе окраски под ванны катафореза», – рассказал директор проектно-строительного департамента ПАО «КАМАЗ» Рустем Фархутдинов.

Напомним, строительство завода каркасов кабин для нового поколения модельного ряда грузовиков КАМАЗ началось в марте прошлого года. Проект предусматривает создание полного цикла производства каркасов кабин – их сварку и окраску. Новые цеха расположились в периметре КАМАЗа, в непосредственной близости к автомобильному заводу, где находится финишное производство автогиганта. Произведенные здесь

каркасы кабин будут поставляться как на главный сборочный конвейер КАМАЗа, так и на сборочное производство грузовиков Mercedes-Benz.

Завод каркасов кабин К5 состоит из четырех цехов: окраски, сварки, логистики и энергоцентра. Общая площадь здания – 68 тыс. кв. метров, мощность – 57 тыс. кабин в год. Строительство должно закончиться к 2018 году, старт серийного производства намечен на 2019-2020 годы.

Источник: [www.autostat.ru](http://www.autostat.ru)

Опубликовано: 30 мая 2017

<https://www.autostat.ru/news/30180>



## «Исузу Рус» может расширить производство в России

Проект расширения производства «Исузу Рус» с 5 тысяч до 10 тыс. грузовых машин (шасси) в год обойдется минимум в 1,5 млрд. рублей. Об этом газете «Ведомости» рассказал гендиректор компании Фабрис Горлье. По его словам, проект, рассчитанный на три года, включает и организацию выпуска в России одного из ключевых узлов – либо двигателя, либо коробки передач, решение пока не принято. Дизельные двигатели ISUZU, минимум 20 тысяч в год, для совместного использования могут производиться на мощностях партнера – например, на Заволжском моторном заводе группы «Соллерс».

Площадку «Исузу Рус» выберет летом 2017 года, это будет территория или УАЗа, где ISUZU собирают сейчас, или одной из особых экономических зон, например на базе аэропорта «Ульяновск-Восточный». У ее резидентов 10-летние льготы на налог на прибыль (2%), на имущество (0%), по земельному налогу (0%), режим свободной таможенной зоны и прочее, сообщает сайт Корпорации развития Ульяновской области.

Увеличивать производство позволяет растущий с 2016 года спрос. В прошлом году продажи выросли на 7,8% до 2586 грузовых автомобилей ISUZU, прогноз на 2017 год – 25-40%, приводит данные Горлье. Большая часть техники ISUZU продается по госпрограммам льготного автолизинга и субсидирования закупки газомоторной техники: грузовое шасси ISUZU соответствует требованиям госпрограмм и госзакупок. Получает компания и субсидии, которыми правительство покрывает утилизационный сбор. «Исузу Рус» заинтересована в господдержке, а для ее продолжения может понадобиться локализация производства ключевого узла, замечает Горлье.

Замминистра промышленности и торговли России Александр Морозов недавно объяснял, что главным инструментом господдержки в обозримом будущем станет специальный инвестиционный контракт, который заменит соглашения о промышленной сборке: они истекут после 2019-2020 гг. Инвестконтракт дает возможность участвовать в госзакупках и некоторых госпрограммах поддержки отрасли. «Исузу Рус» хочет под свой проект заключить такой инвестконтракт, заявил Горлье.

Специальный инвестконтракт и локализацию производства в феврале 2017 года руководство «Исузу Рус» обсуждало с оператором специальных инвестконтрактов, Фондом развития промышленности (ФРП), и администрацией Ульяновской области, сообщил замдиректора ФРП Сергей Во-



логодский: компания должна решить, каким будет проект, и получить помощь в оформлении документов.

Чтобы окупить расходы на создание производства двигателя или коробки передач, местного рынка может не хватить, предупреждает Горлье, даже несмотря на возобновившийся рост. Поэтому «Исузу Рус» собирается развивать экспорт, говорит он: ее доля в общих продажах компании пока составляет около 5%, долгосрочная цель – довести ее до 20%. Сейчас техника поставляется в СНГ, в дальнейшем к ним могут добавиться страны Восточной Европы.

В конце 2015 – начале 2016 года у компании сменились акционеры – свои 50% продал «Соллерс». Но российская компания остается партнером «Исузу Рус»: используются ее оборудование, привлекается логистическая компания «Соллерса». В дальнейшем «Исузу Рус» хотела бы продолжать сотрудничество с бывшим акционером, заявил Горлье.

Источник: [www.autostat.ru](http://www.autostat.ru)  
Опубликовано: 23 мая 2017  
<https://www.autostat.ru/news/30094>



## Рынок грузовых автомобилей в апреле увеличился на 36%

Согласно данным аналитического агентства АВТОСТАТ, в апреле 2017 года объем рынка новых грузовых автомобилей в России составил 5,9 тыс. единиц, что на 35,7% больше, чем годом ранее.

Лидером рынка грузовиков по-прежнему остается российский производитель КАМАЗ, на долю которого в прошлом месяце пришлось 37% от общего объема. В количественном выражении это соответствует 2,2 тыс. штук – на 27,4% выше результата годичной давности. На втором месте располагается другой отечественный бренд – ГАЗ, показатель которого составил 614 автомобилей (-15%). Замыкает первую тройку шведский Volvo (378 шт.), объем рынка которого вырос в 3 раза. В пятерку лидеров также попали японский ISUZU (350 шт.; +117,4%) и немецкий Mercedes-Benz (342 шт.; +557,7%).

В модельной структуре апрельского рейтинга лидером является КАМАЗ 43118, объем рынка которого составил 489 экземпляров (+35,8%). Следом идут КАМАЗ 65115 (451 шт.; +43,2%) и ГАЗ Газон Некст (417 шт.; +4%). В пятерку лидеров также входят еще две модели Камского автозавода – КАМАЗ 6520 (368 шт.; +9,2%) и КАМАЗ 5490 (359 шт.; +206,8%). Особо отметим, что у большинства моделей, входящих в ТОП-10, отмечен более чем двукратный рост, что объясняется эффектом «низкой базы».

По итогам же четырех месяцев 2017 года рынок новых грузовых автомобилей в России составил 19,3 тыс. штук – на 33,8% больше, чем за тот же период прошлого года.

Источник: [www.autostat.ru](http://www.autostat.ru)

Опубликовано: 23 мая 2017

<https://www.autostat.ru/press-releases/30099>

ТОП-10 МАРК РОССИЙСКОГО РЫНКА ГРУЗОВЫХ АВТОМОБИЛЕЙ\* В АПРЕЛЕ (шт.)

№	Марка	Апрель 2017	Апрель 2016	Изм., %	4 мес. 2017	4 мес. 2016	Изм., %
1	KAMAZ	2 193	1 722	27,4	7 247	6 029	20,2
2	GAZ	614	722	-15,0	2 147	2 171	-1,1
3	VOLVO	378	125	202,4	1 175	351	234,8
4	ISUZU	350	161	117,4	911	483	88,6
5	MERSEDES	342	52	557,7	1 034	206	401,9
6	SCANIA	292	128	128,1	1 088	454	139,7
7	MAZ	276	271	1,8	1 102	890	23,8
8	MAN	262	114	129,8	854	636	34,3
9	URAL	233	286	-18,5	949	956	-0,7
10	DAF	228	46	395,7	712	114	524,6
	Всего по России	5 903	4 349	35,7	19 324	14 447	33,8

ТОП-10 МОДЕЛЕЙ РОССИЙСКОГО РЫНКА ГРУЗОВЫХ АВТОМОБИЛЕЙ\* В АПРЕЛЕ (шт.)

№	Марка	Апрель 2017	Апрель 2016	Изм., %	4 мес. 2017	4 мес. 2016	Изм., %
1	KAMAZ 43118	489	360	35,8	1 818	1 386	31,2
2	KAMAZ 65115	451	315	43,2	1 312	1 136	15,5
3	GAZ GAZON NEXT	417	401	4,0	1 314	1 209	8,7
4	KAMAZ 6520	368	337	9,2	1 329	894	48,7
5	KAMAZ 5490	359	117	206,8	807	600	34,5
6	VOLVO FH	321	99	224,2	905	201	350,3
7	MERCEDES ACTROS	301	43	600,0	931	145	542,1
8	MAN TGS	218	90	142,2	710	582	22,0
9	DAF TRUCKS XF SERIES	215	41	424,4	696	109	538,5
10	ISUZU FORWARD	146	15	873,3	225	63	257,1
	Всего по России	5 903	4 349	35,7	19 324	14 447	33,8

\* Транспортное средство полной массой более 3,5 тонны, предназначенное для перевозки грузов, за исключением ряда моделей, относящихся к LCV.

## Volkswagen Group и «Группа ГАЗ» расширяют сотрудничество в России



Volkswagen



г р у п п а

Volkswagen Group Rus и «Группа ГАЗ» расширяют совместный проект по производству автомобилей Volkswagen и ŠKODA на Горьковском автомобильном заводе и открывают новые возможности развития модельного ряда. Маркус Озегович, генеральный директор Volkswagen Group Rus, и Вадим Сорокин, президент «Группы ГАЗ», подписали соглашение, в рамках которого совместный проект продлен до 2025 года, определены варианты моделей для производства в Нижнем Новгороде и намечены планы адаптации производственных мощностей Горьковского автомобильного завода для запуска новых моделей для Volkswagen Group Rus.

Volkswagen Group Rus и «Группа ГАЗ» начали сотрудничество в 2011 году, когда было подписано соглашение о контрактной сборке автомобилей Volkswagen и ŠKODA на Горьковском автомобильном заводе. В рамках этого проекта на предприятии были построены новые сборочный и кузовной цеха, модернизирован окрасочный цех, усовершенствованы логистическая система и система контроля качества, а также организовано производство компонентов для автомобилей Volkswagen и ŠKODA. Сотрудники завода прошли обучение на предприятиях марок Volkswagen и ŠKODA в Германии и Чехии, кроме того, на Горьковском автомобильном заводе был открыт новый тренинг-центр. За период сотрудничества Volkswagen Group Rus и «Группы ГАЗ» в Нижнем Новгороде было выпущено всего порядка 200 000 автомобилей Volkswagen Jetta, ŠKODA Yeti и Octavia.

Маркус Озегович: «Мы расширяем наше успешное партнерство с «Группой ГАЗ» в рамках контрактного производства, поскольку местное производство всегда было ключевым элементом долгосрочной стратегии развития концерна Volkswagen в России. Даже в последние три кризисных года мы продолжали развивать наш бизнес в России, инвестируя дополнительно 500 млн. евро в производство и оборудование. Мы гордимся своим участием в российской автомобильной промышленности, а также тем, что способствуем

ее развитию и создаем новые рабочие места».

Вадим Сорокин: «Подписанные сегодня соглашения подтверждают успех нашего совместного проекта с Volkswagen Group Rus, который продолжается уже более пяти лет, и открывают новый этап сотрудничества. Таким образом, мы приступаем ко второму циклу контрактной сборки автомобилей Volkswagen и ŠKODA на Горьковском автозаводе».

Максимальный ежегодный объем контрактного производства Горьковского автомобильного завода в рамках сотрудничества с Volkswagen Group Rus составляет около 132 000 легковых автомобилей. Общая сумма инвестиций в оборудование и инфраструктуру – 300 млн. евро. В настоящее время на сборке автомобилей марок Volkswagen и ŠKODA на предприятии «Группы ГАЗ» в Нижнем Новгороде работает около 3 000 человек.

В рамках нового этапа сотрудничества «Группа ГАЗ» будет оснащать автомобили ГАЗ двигателями Volkswagen TDI 2.0, поставляемыми с завода в Зальцгиттере (Германия). Этот дизельный двигатель соответствует всем регулирующим требованиям и экологическим стандартам и будет устанавливаться на автомобили семейства «ГАЗель NEXT», которое включает в себя бортовые автомобили и шасси, цельнометаллические фургоны и микроавтобусы.

Томас Шмаль, член правления марки Volkswagen – легковые автомобили, ответственный за направление «Компоненты»: «Поставляя двигатели «Группе ГАЗ» мы значительно укрепляем наше партнерство и наши позиции в России как производителя автокомпонентов. На протяжении десятилетий мы развивали экспертизу в создании двигателей, постоянно ориентируясь на инновации и технологии будущего. Сегодня мы распространяем наши компетенции на новые рынки».

Зигфрид Вольф, председатель правления корпорации «Русские машины»: «Расширение сотрудничества с концерном Volkswagen обеспечит дальнейшую модернизацию мощностей Горьковского автомобильного завода и даст новый им-

пульс развитию нашего модельного ряда и росту экспортных продаж автомобилей ГАЗ».

Подразделение Volkswagen Truck & Bus и «Группа ГАЗ» подписали соглашение о намерениях, в рамках которого компании рассмотрят возможности для долгосрочного стратегического партнерства. Основной упор будет сделан на поставку и совместную сборку автокомпонентов, а также на разработку концепций совместных продуктов.

Подразделение Volkswagen Truck & Bus, в которое входят марки MAN, Scania и Volkswagen и «Группа ГАЗ», являющаяся крупнейшим российским производителем легкого, среднего и тяжелого коммерческого транспорта, уже имеют многолетний опыт сотрудничества в автобусной сфере. Теперь эти доверительные отношения станут основой для расширения взаимовыгодного партнерства. Подразделение Volkswagen Truck & Bus располагает широким пакетом технологических разработок, а также обширной международной дилерской сетью. Преимуществом «Группы ГАЗ», крупнейшего в России производителя коммерческого транспорта и автобусов, является отличное знание внутреннего рынка и развитую производственную и сбытовую инфраструктуру.

Андреас Реншлер, член правления Volkswagen AG, ответственный за коммерческие автомобили, генеральный директор подразделения Volkswagen Truck & Bus, и Манфред Айбек, генеральный директор корпорации «Русские машины» в присутствии губернатора Нижегородской области Валерия Шанцева, а также представителей прессы сегодня подписали соглашение о намерениях.

В качестве следующего шага компании тщательно изучат возможности для осуществления совместных проектов.

Андреас Реншлер: «Подписывая это соглашение, мы делаем еще один важный шаг в рамках нашей глобальной стратегии лидерства и ясно демонстрируем наши обязательства по отношению к российскому рынку. «Группа ГАЗ» играет ведущую роль на российском рынке коммерческого транспорта и является для нас надежным партнером на протяжении многих лет».

Манфред Айбек, генеральный директор корпорации «Русские машины»: «Результатом нашего многолетнего партнерства с Volkswagen Group стало производство на мощностях «Группы ГАЗ» порядка 200 000 автомобилей марок Volkswagen и ŠKODA, а также более 7000 наших автобусов с компонентами Scania и MAN. Расширение сотрудничества между компаниями позволит изучить наши возможности для развития в сегменте коммерческого транспорта в глобальном масштабе».



Сотрудничество между Volkswagen Truck & Bus и «Группой ГАЗ» началось более десяти лет назад.

Начиная с 2007 года компания MAN поставила более 5500 двигателей для городских автобусов марки ЛиАЗ «Группы ГАЗ», которые эксплуатируются в Москве, Санкт-Петербурге и других крупных городах России, а также за рубежом.

Сотрудничество с компанией Scania началось в 2005 году и привело к созданию туристических автобусов серии CRUISE и междугородных автобусов серии VOYAGE для реализации на рынках России и других стран. Было выпущено 1600 автобусов «Группы ГАЗ» с компонентами Scania. Более 700 таких автобусов было поставлено для Олимпийских игр в Сочи в 2014 году. Сегодня компании реализуют совместный проект по разработке туристических автобусов серии CRUISE с новым интерьером, повышенной функциональностью и усовершенствованными системами ADAS (Advanced Driver Assistance Systems – современные системы помощи водителю). Обновленный автобус станет оптимальным решением для транспортировки спортивных команд и болельщиков для российских городов, принимающих матчи Чемпионата мира по футболу 2018 года.

В первом квартале 2017 года Volkswagen Truck & Bus реализовал на российском рынке 1390 грузовых автомобилей, что вдвое выше аналогичного показателя предыдущего года. После постепенного снижения рынка с 2012 года и умеренного повышения в 2016 году российский рынок коммерческого транспорта показывает заметный рост спроса в первом квартале 2017 года со среднегодовым ростом около 40 %. Общий объем рынка коммерческого транспорта составил примерно 12 500 единиц.

Источник: bus.ru

Опубликовано: 15 июня 2017

<http://bus.ru/media/gazgroup/volkswagen-group-rus-i-gruppa-gaz-rasshiryayut-sotrudnichestvo-v-rossii>

## Ульяновский автомобильный завод запускает сервис УАЗ ФИНАНС

Впервые ведущий российский производитель внедорожников УАЗ представляет новый сервис УАЗ ФИНАНС, который предлагает покупателям максимально выгодные финансовые условия на приобретение автомобилей УАЗ.

УАЗ ФИНАНС — это комплекс финансовых услуг, которые носят эксклюзивный характер и доступны только клиентам УАЗ, как частным, так и корпоративным. Предлагаемые финансовые инструменты разработаны совместно с ключевыми партнерами и позволяют использовать программы государственной поддержки, предлагая тем самым покупателям максимально-выгодные условия при покупке автомобиля.

Для физических лиц в партнерстве с ВТБ 24 и Совкомбанк создана программа «УАЗ — КРЕДИТ» на приобретение автомобиля с льготной ставкой кредитования от 8,9%\* с первоначальным взносом от 20% стоимости на период до 3-х лет. При этом, при сдаче автомобиля в трейд-ин или на утилизацию, покупатель дополнительно получает скид-



ку в размере 100 000 рублей. Таким образом, при сдаче автомобиля в трейд-ин или на утилизацию и при приобретении внедорожника УАЗ ПАТРИОТ в комплектации «Стандарт» с первоначальным взносом 50% на период 3 года, ежемесячный платеж по программе составит 11 404 рублей. Исходя из таких же условий, ежемесячный платеж на приобретение УАЗ ПИКАП в комплектации «Стандарт» будет равен 12 358 рублей, на УАЗ ХАНТЕР «Классик» — 8 255 рублей. Условия программы распространяются на всю модельную линейку УАЗ.

Стоит отметить, для физических лиц действует программа Лояльности, по условиям которой при сдаче автомобиля УАЗ в трейд-ин или на утилизацию и одновременной покупке нового автомобиля УАЗ, покупатель получает скидку в размере 110 000 рублей на весь модельный ряд УАЗ.

Для юридических лиц УАЗ ФИНАНС совместно с крупными лизинговыми компаниями разработал программу «УАЗ — ЛИЗИНГ». По условиям программы в зависимости от приобретаемой модели и комплектации при сдаче автомобиля в трейд-ин или на утилизацию максимально-возможная скидка может составить до 34%.



*\*8,9% годовых — процентная ставка в кредитном договоре по программе «Автостиль-Особый», в рамках кредитования новых автомобилей УАЗ. Валюта кредита — рубли РФ; уровень первоначального взноса — от 20% от стоимости автомобиля. Минимальный пакет документов, необходимый для получения кредита: паспорт гражданина РФ. Программой предусмотрено оформление полиса КАСКО, по рискам полная конструктивная гибель и угон/хищение автотранспортного средства, в страховых компаниях, соответствующих требованиям Банка к страховым организациям и условиям предоставления страховой услуги. В случае отсутствия такого страхования процентная ставка по кредиту составит 9,83% при условии подключения Клиента к Программе коллективного страхования, реализуемого Банком и Страховой Компанией Партнером Банка или 11,33% в случае отсутствия такого страхования. Размер штрафных санкций — 20% (Двадцать процентов) годовых от суммы остатка задолженности по основному долгу за каждый календарный день просрочки. Банк вправе в одностороннем порядке уменьшить размер неустойки (штрафа, пени) или отменить ее полностью или частично, установить период, в течение которого она не взимается, либо принять решение об отказе взимать неустойку (штраф, пеню). Залоговое обеспечение — залог приобретаемого ТС. Возможно полное или частичное погашение кредита до окончания срока его действия (комиссия не взимается). Программа осуществляется в сотрудничестве с ПАО «Совкомбанк». Генеральная лицензия Банка России № 963 от 05 декабря 2014 года. Адрес: 156000, г. Кострома, пр. Текстильщиков, д. 46. Не является публичной офертой.*

Источник: [www.uaz.ru](http://www.uaz.ru)

Опубликовано: 20 марта 2017

<https://www.uaz.ru/company/news/latest/uaz-zapuskaet-servis-uaz-finans>

## Hyundai Creta стала обладателем премии «Автомобиль года 2017» в двух номинациях

Компактный кроссовер Hyundai Creta дважды отмечен премией «Автомобиль года» 2017 года. Модель стала обладателем престижной награды в номинациях «Компактные внедорожники» и «Новинки».

«Я благодарен всем, кто отдал свои голоса за Creta. Мы очень гордимся успехом модели у российских автомобилистов. Ее выпуску предшествовал детальный этап подготовки и адаптации к условиям эксплуатации в нашей стране, — отметил Алексей Калицев, исполнительный директор «Хендэ Мотор СНГ». — Мы стремимся стать самым любимым автомобильным брендом в России и награда в конкурсе «Автомобиль года» подтверждает, что это стремление разделяют российские автомобилисты».

Продажи компактного кроссовера Hyundai Creta стартовали в России в августе 2016 года. За восемь месяцев продаж на российском рынке было реализовано более 35 тысяч автомобилей. В марте этого года Hyundai Creta стала доступна в новой модификации с двигателем объемом 1,6 л и системой полного привода.



Голосование премии «Автомобиль года» продолжалось три месяца — с января по март 2017 года, в нем приняли участие 972 307 человек со всей России. В этом сезоне опрос проводился по 24 номинациям среди 353 моделей, официально представленных на российском рынке. В шорт-лист конкурса 2017 года вошли четыре модели Hyundai — Solaris, Elantra, Creta и Tucson — в пяти номинациях.

Премия «Автомобиль года» ежегодно вручается с 2000 года. Награды присуждаются по результатам открытого голосования на сайте autogoda.ru. В прошлом сезоне премией «Автомобиль года» были отмечены Solaris и кроссовер Tucson, а в период с 2014 по 2016 года бренд Hyundai удостоивался титула «Любимая марка в массовом сегменте».

Источник: [www.hyundai.ru](http://www.hyundai.ru)

Опубликовано: 27 апреля 2017

[http://www.hyundai.ru/news/hyundai\\_creta\\_stala\\_obladatelem\\_premii\\_avtomobil\\_goda\\_2017\\_v\\_dvuh\\_nominacijah](http://www.hyundai.ru/news/hyundai_creta_stala_obladatelem_premii_avtomobil_goda_2017_v_dvuh_nominacijah)

## АВТОВАЗ в мае увеличил продажи на 22%

АВТОВАЗ в мае реализовал на российском рынке 25051 автомобиль, что на 22% больше по сравнению с показателем годичной давности. В результате доля LADA достигла 20,0% против 18,9% годом ранее, согласно данным АЕБ. По итогам пяти месяцев 2017 года российские дилеры LADA продали 112835 машин, что на 10% выше показателя за аналогичный период прошлого года.

Бестселлером АВТОВАЗа в мае остается LADA Granta, чья реализация составила 7324 автомобиля (-8%). Второй результат показал се-

дан LADA Vesta – 6556 реализованных авто, что на 75% больше по сравнению с прошлым годом. Продажи кроссовера LADA XRAY увеличились на 80% и составили 2887 экземпляров. Лидерство на рынке универсалов сохраняет LADA Largus, реализованный в количестве 2609 штук (-8%). На внедорожнике LADA 4x4 остановили свой выбор 2207 покупателей – на 21% больше, чем годом ранее. Спрос на LADA Kalina вырос на 60% до 1763 автомобилей.

Источник: [www.autostat.ru](http://www.autostat.ru)

Опубликовано: 8 июня 2017

<https://www.autostat.ru/news/30293>



## Россети и УАЗ подписали соглашение по реализации основных направлений сотрудничества



В рамках Петербургского международного экономического форума ПАО «Россети» и ООО «УАЗ» подписали дорожную карту о реализации основных направлений сотрудничества по применению техники УАЗ для обслуживания объектов электросетевого комплекса.

Соответствующий документ был подписан генеральным директором ПАО «Россети» Олегом Бударгиным и генеральным директором ООО «УАЗ» Вадимом Швецовым.

В рамках соглашения компании договорились о разработке новых образцов техники на базе автомобилей УАЗ для нужд распределительного сетевого комплекса, и совместной разработке мероприятий, направленных на обновление парка транспортных средств «Россети». Также компании намерены продолжить взаимодействие по вопросам создания новых перспективных направлений автомобильной техники.

Кроме того, дорожная карта предусматривает развитие сервисной инфраструктуры, обеспечивающей эффективное и надежное функционирование автомобилей УАЗ, эксплуатируемых дочерними и зависимыми обществами ПАО «Россети», а также подготовку специалистов в сфере обслуживания и ремонта автотранспортной техники. С учетом широкой географии расположения элек-

тросетевых объектов группы «Россети» важным аспектом партнерства с компанией УАЗ является наличие сервисных центров по всей территории России, доступность запасных частей, а также возможность поддержания единых стандартов технического обслуживания автомобилей.

По словам генерального директора ООО «УАЗ» Вадима Швецова: «компания «Россети» остается для нас ключевым клиентом, который широко эксплуатирует технику УАЗ в различных, в том числе труднодоступных регионах страны. Сегодня мы подписали соглашение о расширении нашего сотрудничества и разработке новых образцов техники для нужд распределительного сетевого комплекса. Наши уникальные производственные возможности по выпуску автомобилей на базе универсальной платформы УАЗ позволяют предлагать группе «Россети» широкую линейку транспорта специального назначения и различных надстроек с учетом всех требований и пожеланий компании».

Напомним, соглашение о стратегическом партнерстве между компаниями Россети и УАЗ было подписано в 2016 году. Ульяновский автомобильный завод был выбран в качестве партнера группы «Россети» по поставкам и обслуживанию автомобильной техники.

Источник: [www.uaz.ru](http://www.uaz.ru)

Опубликовано: 02 июня 2017

<https://www.uaz.ru/company/news/latest/rosseti-i-uaz-podpisali-soglashenie-po-realizaczii-osnovnyix-napravlenij-sotrudnichestva>

# CRETA

Для дорог и направлений



**В НАЛИЧИИ** <sup>1</sup>

- » ОСОБО ВЫСОКОПРОЧНАЯ СТАЛЬ
- » МОЩНЫЕ БЕНЗИНОВЫЕ ДВИГАТЕЛИ: 1,6л (123 л.с.) и 2,0л (149,6 л.с.)
- » ПОЛНЫЙ ПРИВОД
- » СОВРЕМЕННЫЕ 6-СТУПЕНЧАТЫЕ КОРОБКИ ПЕРЕДАЧ

Новый кроссовер Hyundai Creta готов к самым экстремальным испытаниям. Жесткий кузов, высокий клиренс, мощные двигатели и отличная оснащенность помогают достичь любой цели - неважно, ведет ли к ней дорога или нет. Выберите свой путь - наслаждайтесь движением по всем направлениям.

Испытайте на тест - драйве у официального дилера

**Hyundai Акрос: 8 495 223 23 35**



Внешний вид товара может отличаться от представленного в рекламе. Указанные опции доступны не во всех комплектациях. <sup>1</sup> Максимальная рекомендуемая розничная цена автомобиля в комплектации Star («Стар»). Предложение действительно с 01.07.2017 по 30.09.2017. <sup>2</sup> Гарантия производителя 5 лет или 150 000 км, в зависимости от того, что наступит раньше с учетом ограничений, изложенных в сервисной книжке, датой начала гарантий является дата передачи автомобиля официальным дилером первому покупателю. <sup>3</sup> В рамках программы лояльности, при покупке автомобиля Hyundai Creta владельцем автомобиля Hyundai любой модели, кроме производства TagAZ (далее - «Автомобиль»), предоставляется дополнительная выгода при сдаче бывшего в употреблении Автомобиля в «трейд - ин», для зачета его остаточной стоимости. Предложение действительно. Подробности у официального дилера Hyundai АКРОС. Реклама.

# КАМАЗ улучшил прогноз продаж в России на 2017 год

КАМАЗ планирует продать в России в 2017 году до 32-33 тыс. автомобилей, заявил агентству ТАСС генеральный директор компании Сергей Когогин. По его словам, ранее бизнес-план предусматривал продажу на внутреннем рынке более 29 тыс. машин. «Сейчас мы преступили к изменению наших прогнозов. Мы считаем, что мы продадим на 2-3 тыс. больше», – отметил он.

С. Когогин добавил, что КАМАЗ также улучшил оценку российского рынка грузовиков. «Наша оценка была, что рынок будет 45 тысяч, уже сегодня ясно, что он будет больше. Предварительная оценка – 48-55 тысяч. Рост, в основном, ложится на премиум-сегмент», – пояснил топ-менеджер.

При этом КАМАЗ сохраняет планы по экспорту около 6 тыс. автомобилей в текущем году. «С учетом экспорта можем продать 38-39 тыс. машин», – сообщил Когогин.

По его словам, КАМАЗ прогнозирует чистую прибыль по международным стандартам финансовой отчетности (МСФО) в 2017 году на уровне 1,5 млрд. рублей. По итогам 2016 года чистая



прибыль КАМАЗа составила 339 млн. руб. против убытка годом ранее. Таким образом, показатель может вырасти в 4,4 раза. «Наши намерения увеличить объем продаж относительно бизнес-плана могут нам позволить вырасти и в прибыли», – пояснил Когогин.

Источник: [www.autostat.ru](http://www.autostat.ru)  
Опубликовано: 9 июня 2017  
<https://www.autostat.ru/news/30290>

## АВТОВАЗ в 2018 году представит три новых и обновленных модели

АВТОВАЗ в 2018 году планирует представить три новых и обновленных модели, сообщил глава компании Николай Мор. «Все модели, представленные на Московском международном автосалоне в 2016 году, кроме (кроссовера – ИФ) X-CODE, могут быть запущены в производство в разумные сроки. В 2018 году планируется три модели – как новых, так и обновленных», – цитирует главу АВТОВАЗа агентство «Интерфакс».

Он напомнил, что летом будут представлены модели Vesta в кузове универсал и ее внедорожная версия Cross, которые выйдут на рынок осенью текущего года. Затем, по его словам, планируется реализовать проекты по следующим поколениям модели 4x4 и модели Granta.

Также Николай Мор отметил, что в настоящее время ведутся переговоры с Renault о запуске в производство классической АКПП. «Пока никакого решения нет, но было бы неплохо реализовать производство чисто автоматических трансмиссий в ближайшие годы. Сейчас мы обсуждаем, какого типа могут быть эти трансмиссии, какие могут быть объемы производства», – сказал он. Напомним, АВТОВАЗ ранее выпускал автомобили Lada Granta, оснащенные автоматической коробкой



Jatco, однако позднее их производство было свернуто.

Ранее источник «Интерфакса» говорил, что АВТОВАЗ планирует начать выпуск универсала LADA Vesta на площадке в Ижевске в июле 2017 года, еще через два месяца – его cross-версии LADA Vesta SW Cross. «Старт производства универсала LADA Vesta планируется в июле на площадке «LADA Ижевск», LADA Vesta SW Cross – в сентябре, тоже в Ижевске», – сказал собеседник агентства, уточнив, что до конца 2017 года предварительно планируется выпустить по 3 тыс. штук каждой модели.

Источник: [www.autostat.ru](http://www.autostat.ru)  
Опубликовано: 05 июня 2017  
<https://www.autostat.ru/news/30228>



## АВТОВАЗ начал производство битопливной LADA Vesta CNG

Группа АВТОВАЗ приступила к производству двухтопливной версии LADA Vesta CNG. Впервые в истории бренда к дилерам поступит автомобиль с серийной газобаллонной установкой, рассчитанной на применение сжатого природного газа.

Как сообщает пресс-служба АВТОВАЗа, LADA Vesta CNG может использовать в качестве топлива как бензин, так и метан, который является наиболее безопасным, экологичным и недорогим видом топлива. Использование метана увеличивает ресурс мотора и снижает затраты на горючее более чем в 3 раза. Кроме того, этот газ в случае утечки эффективно рассеивается в атмосфере, обеспечивая высокую пожарную безопасность. Напомним, что газ пропан-бутан, используемый в установках устаревшего типа, скапливается в месте утечки и взрывоопасен.

При разработке LADA Vesta CNG особое внимание уделялось безопасности. Современный металлокомпозитный газовый баллон снабжен встроенным предохранителем и скоростным клапаном, исключающими возможность разрыва бал-

лона, а также неконтролируемый выход газа при повреждении газовой магистрали. Баллон емкостью 90 л, рассчитанный на 18 кубометров газа, расположен в багажнике автомобиля позади спинки заднего дивана. Благодаря большому объему багажного отделения LADA Vesta (480 литров), установка газового оборудования в минимальной степени повлияла на практичность автомобиля.

Полностью заправленный автомобиль способен проехать более 1000 километров без дозаправки. В случае, когда газ в баллонах заканчивается, происходит автоматический перевод питания двигателя на бензин. Также возможна принудительная смена используемого топлива при помощи переключателя газ/бензин.

Первые автомобили LADA Vesta CNG, произведенные в мае, в ближайшее время поступят для тестирования к потенциальным корпоративным клиентам.

Источник: [www.autostat.ru](http://www.autostat.ru)

Опубликовано: 07 июня 2017

<https://www.autostat.ru/news/30262>



**ЧЕТРА**

Сделано в  
РОССИИ



**ЕК ТЕХИНКОМ**  
ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР ОАО «ЧЕТРА-М»

**ВЫГОДНЫЕ УСЛОВИЯ ПРИОБРЕТЕНИЯ ТЕХНИКИ**  
ОТ ОФИЦИАЛЬНОГО ДИЛЕРА ОАО «ЧЕТРА-ПРОМЫШЛЕННЫЕ МАШИНЫ»

☎ (495) 974-37-47 | 🌐 [www.mroteh.ru](http://www.mroteh.ru)

## На НЕФАЗе произвели первый троллейбус

Первый троллейбус, изготовленный в ПАО «НЕФАЗ», дочернем предприятии КАМАЗа в Башкирии, презентован в Уфе. Новый троллейбус – это совместный проект ПАО «НЕФАЗ» и Уфимского трамвайно-троллейбусного завода (УТТЗ). Как сообщает пресс-служба компании, кузов изготовлен на Нефтекамском автозаводе, а электрическое оборудование установлено на УТТЗ.

Над разработкой и созданием первого экземпляра из новой линейки продукции специалисты «НЕФАЗа», совместно с партнерами, работали семь месяцев. Пассажировместимость троллейбуса составляет 112 человек, количество мест для сидения – 26. Данная модель – базовая, и ее можно доукомплектовать. Так, если установить дополнительные блоки питания, то троллейбус сможет проехать до 50 километров на автономном ходу. С учетом унификации платформы с автобусом НЕФАЗ многие детали являются взаимозаменяемыми, а, значит, всегда доступными, что упростит эксплуатацию и ремонт техники.

Троллейбусы совместного производства ПАО «НЕФАЗ» и УТТЗ отличаются от уже существующих на российском рынке моделей не только потребительскими свойствами, но и ценой, что является немаловажным критерием в их пользу. Новый среднепольный троллейбус на несколько миллионов рублей дешевле, чем существующие в России модели, поэтому есть хорошая возможность переоснастить троллейбусные парки Уфы и других городов за меньшие деньги.

Уже сейчас есть заказ на 80 единиц техники. В основном, новыми троллейбусами интересуются регионы Центральной России. На маршрутах Уфы троллейбус появится после прохождения сертификации. Планируется, что оценить в работе новинку, собранную на базе НЕФАЗа, жители башкирской столицы смогут в августе.

Источник: [www.autostat.ru](http://www.autostat.ru)  
Опубликовано: 31 мая 2017  
<https://www.autostat.ru/news/30187>



## УАЗ развивает систему повышения качества продукции

В 2016 году на Ульяновском автомобильном заводе стартовала программа улучшения качества. Ее первым итогом стало снижение одного из базовых гарантийных показателей: в 2016 году удельная рекламационная дефектность автомобилей УАЗ в первые три месяца эксплуатации уменьшилась более чем на 30%. В 2017 году положительная динамика сохраняется, а проект улучшения системы качества продолжит свое развитие.

Основная цель программы — снижение количества дефектов и вывод качества продукции на новый уровень. С этой целью с начала 2016 года на УАЗ реализуются проекты «Группы улучшения качества» и «Инспекция качества».

«Сегодня рекламационная дефектность, или количество ремонтов на тысячу автомобилей, является основным показателем качества. В дополнение мы выделили из общей дефектности проблемы, при которых нельзя эксплуатировать автомобиль и добились их кратного снижения. На предприятии сформированы кросс-функциональные команды специалистов, которые работают над улучшением шасси, электрооборудования, силового агрегата, лакокрасочного покрытия, поведения автомобиля на дороге, интерьера и экстерьера. Многоступенчатая система контроля позволяет обнаружить и устранить дефект еще до того, как продукция поступила к конечному потребителю. В результате суммарная дефектность в пересчете на 1 000 автомобилей снизилась более чем на треть», — сообщил директор по качеству ООО «УАЗ» Алексей Жилин.

Система качества интегрирована в производственный цикл и охватывает обширные сферы деятельности предприятия: от развития качества поставщиков, улучшения технологий и процессов до подготовки персонала и коммуникаций с коллективом. В работу по повышению качества вовлечен весь топ-менеджмент производства, закупок,

развития продукта. Общие инвестиции в развитие системы контроля качества уже составили более 100 млн. рублей.

«В ближайшее время будет запущена информационная платформа, которая автоматизирует учет всех параметров, а также реализован проект «Измерение качества», в рамках которого предприятие инвестирует в самое современное оборудование для измерения характеристик автомобиля и его компонентов на соответствие требованиям по качеству и удовлетворенности потребителя», — отметил Алексей Жилин.

Напомним, Ульяновский автомобильный завод также продолжает работать над качеством комплектующих и совершенствованием производственной системы. Так, организована доставка комплектующих на конвейер по принципу «точно в срок» — с помощью системы «Канбан», улучшена эргономика рабочих мест, внедрены карты стандартизированных операций и карты стандартизированных работ.

На предприятии была внедрена программа по улучшению коррозионной стойкости автомобилей, в том числе — новая технология окраски рам, которая позволила существенно улучшить стойкость узла к воздействию агрессивной среды.

Кроме того, Ульяновский автомобильный завод активно инвестирует в инфраструктурные проекты. Всего в 2016 году на модернизацию производства УАЗ завод направил более 350 млн. рублей: оснащены современным оборудованием участки сварки и сборки кузовов, окрасочное производство, а также производство сборки и сдачи автомобилей. В 2017 году УАЗ продолжит усовершенствование технологии и реновацию производственных фондов. Предприятие планирует модернизировать прессовое производство и штамповую оснастку, что значительно улучшит качественные показатели геометрии кузова.



Источник: [www.uaz.ru](http://www.uaz.ru)

Опубликовано: 21 июня 2017

<https://www.uaz.ru/company/news/latest/uaz-razvivaet-sistemu-povyisheniya-kachestva-produkczii>

## ISUZU: настало «Время тяжелых машин»

2 июня 2017 года компания «Исузу Рус» организовала масштабный тест-драйв автомобилей ISUZU. Мероприятие под названием «Время тяжелых машин» состоялось на площадке подмосковного «X-Land Парка» в Ильинском. Участники тест-драйва на себе ощутили все тонкости управления грузовиками и внедорожниками японской марки.

Гостям мероприятия были предоставлены самосвал, а также тягач с полуприцепом Автомастер-АМКАР на шасси ISUZU GIGA, пилотная партия этих машин была собрана на заводе «Исузу Рус» в Ульяновске в текущем году, два самосвала Cantoni на шасси GIGA, а также четыре пикапа D-мак в различных комплектациях, включая корпоративную Energy с автоматической коробкой передач и специальную Arctic для сурового климата и сложных дорог.

В рамках экспозиции были показаны самосвальный автопоезд для перевозки зерна в составе самосвала и прицепа Автомастер-АМКАР, мультилифт GIGA, 16-кубовый самосвал и тягач с полуприцепом Автомастер-АМКАР с расширяющимся кузовом к заднему борту для лучшего схождения груза, а также самосвал Cantoni и шасси NPS. На стендах также экспонировались три пикапа D-мак, снискавшие особое внимание гостей.

Специально для пикапов была создана трасса с крутыми спусками и подъемами, лесными до-

рогами и водной преградой. За 14 минут каждый водитель в сопровождении опытного инструктора-штурмана смог в полной мере испытать возможности автомобиля и оценить управляемость.

Для тест-драйва тяжелых машин был выбран формат трассы-площадки в виде песчаного карьера с зыбким грунтом. Это реальные условия эксплуатации такой техники. Каждому участнику было отведено 30 минут на то, чтобы погрузиться в процесс вождения грузовика. Для понимания тонкостей управления грузовой машиной в кузов самосвала экскаватором засыпался песок.

В перерывах между заездами гости и участники мероприятия смогли подробно изучить все характеристики, а также экстерьер и интерьер моделей техники, представленных на стендах.

Присутствующий на тест-драйве операционный директор «Исузу Рус» Игорь Давыдов, в частности, отметил: «ISUZU GIGA — не новичок на российском рынке, эта модель давно эксплуатируется на Дальнем Востоке. Ранее шасси производилось в Японии, а сейчас получило ульяновскую прописку. Мы располагаем большим парком тестовых машин, которые можно испытать в деле. Наше производство работает по высоким японским стандартам и с соблюдением всех норм и требований. Заказчики получают высококачественные машины, которые выдерживают проверку экстремальными условиями».



Партнерами тест-драйва автомобилей ISUZU «Время тяжелых машин» выступили:

— «Автомастер» (торговая марка «АМКAR») — компания, которая более 20 лет производит самосвалы и бортовые автомобили на различных шасси, прицепы и полуприцепы для сельского хозяйства, добывающей промышленности, строительства и других отраслей.

— Cantoni & C.S.p.A — итальянский разработчик и производитель самосвальных надстроек и

кранов-манипуляторов на шасси грузовиков полной массой от 3,5 до 40 тонн.

— Bridgestone — мировой лидер в производстве шин для легковых автомобилей, грузовиков, автобусов, самолетов, мототранспорта, строительной и с/х-техники.

— Sollers-Finance — одна из ведущих компаний России в сегменте лизинга автотранспорта, предлагает программы финансового и операционного лизинга автотранспорта и спецтехники.



Источник: [www.isuzu.ru](http://www.isuzu.ru)

Опубликовано: 2 июня 2017

<https://www.isuzu.ru/company/news/isuzu-nastalo-vremya-tyzhelykh-mashin>

## АВТОВАЗ начал продажи юбилейной серии LADA 4x4

Дилеры LADA начали продажи внедорожника LADA 4x4 в юбилейной комплектации, которая посвящена 40-летию модели. Особенности LADA 4x4 в версии «40 Anniversary» — особая отделка салона и экстерьера, оригинальные диски колес, специальные шильдики с символикой юбилея, сообщает пресс-служба АВТОВАЗа.

В юбилейном исполнении выпускаются 3-дверные и 5-дверные LADA 4x4 с максимальным набором опций, который включает кондиционер, подогрев сидений, электропривод и обогрев наружных зеркал. Стоимость трехдверной LADA 4x4 «40 Anniversary» — от 558 тыс. 900 рублей, 5-дверной — от 603 тыс. 900 рублей.

Часть юбилейных автомобилей — впервые в заводских условиях — будет окрашена в камуфляж из сочетания трех цветов: светло-зеленого, темно-зеленого и черного. Также для «40 Anniversary» доступна следующая гамма цветов: «бежевый», красный «пламя», «белое облако», темно-оранжевый «терра», серо-синий «борнео». Юбилейные LADA 4x4 оснащаются оригинальными дисками колес — черными для камуфляжной расцветки и черно-серебристыми для других цветов.

В интерьере юбилейный статус подчеркнут новыми цветами обивок и логотипом серии, который вышит на ковриках и нанесен на сиденья.



Партия юбилейных LADA 4x4 ограничена — всего будет выпущено 1977 машин (эта цифра означает год начала производства внедорожника). В салоне каждого автомобиля прикреплен табличка с уникальным порядковым номером — от 0001 до 1977.

Как ранее сообщал АВТОСТАТ, по итогам четырех месяцев 2017 года продажи LADA 4x4 составили 8548 машин, что на 8% ниже показателя годичной давности.

Источник: [www.autostat.ru](http://www.autostat.ru)

Опубликовано: 19 мая 2017

<https://www.autostat.ru/news/30060>

### Новинки от ТЕХИНКОМ на выставке СТТ 2017

Компания ТЕХИНКОМ представила абсолютные новинки для российского рынка на выставке «Строительная техника и технологии 2017».

Международная специализированная выставка «Строительная техника и технологии» является ежегодным местом встречи крупнейших производителей строительной техники. В этом году на открытой экспозиции ТЕХИНКОМ посетители могли познакомиться с несколькими премьерами российского рынка.



Тема крано-манипуляторных установок на российском рынке традиционно важна для компании ТЕХИНКОМ и Южно-Корейского партнера DY Corporation. На стенде была представлена абсолютная новинка 2017 года – крано-манипуляторная установка DYSS1956T с грузowym моментом 18 тм, смонтированная на шасси КАМАЗ-65207. Отличительной особенностью крана-манипулятора DY является долговечность и исключительная подъемная сила. Так, при максимальном вылете 19 метров грузоподъемность тросового КМУ составляет 400 кг, а при минимальном вылете 2 метра – 7 400 кг. Представленный экспонат нашел своего покупателя прямо на самой выставке СТТ 2017.



Подъемник стреловой самоходный ПСС-131.22 Э (58-ТВ) на шасси Hyundai VT HD78 выполнен на собственном производстве ПСЦ-ТЕХИНКОМ, расположенном в городе Тверь. Грузоподъемная установка компании ТЕХИНКОМ представляет собой 5-секционную стрелу с платформой грузоподъемностью 250 кг. Установка поднимается на рабочую высоту в 22 м. Угол поворота рабочей площади составляет 180°.



Тягач гусеничный специальный – самая яркая новинка компании ТЕХИНКОМ на выставке СТТ 2017. Изделие изготовлено на основе собственной конструкторской документации, выполнено из нового материала, укомплектовано новыми агрегатами и узлами и обладает сертификатом соответствия. Грузоподъемность представленной модели – 4500 кг. Возможны различные вариации исполнения на базе гусеничного тягача – транспортный тягач, буровая установка, крано-манипуляторная установка, топливозаправщик, вахтовый автобус, пожарная машина, передвижная электростанция, автогидроподъемник, передвижная насосная станция, путепроходчик и другие модели, выполненные по индивидуальным заказам. Представленная модель ТГС собирается на собственном производстве в городе Екатеринбург.



## КАМАЗ выпустил первую партию автомобилей на сжиженном природном газе

КАМАЗ завершает заводские испытания и готовит к передаче подразделениям «Газпрома» первую партию автомобилей, работающих на сжиженном природном газе (СПГ). В опытную эксплуатацию из НТЦ будут отправлены два КАМАЗа-65117-37 и один КАМАЗ-65116-37. Это именно те две модели грузовиков на СПГ, которые первыми в России прошли сертификацию, сообщает пресс-служба КАМАЗа.

Как отмечается, при сопоставимых ценах основное конкурентное преимущество СПГ-автомобилей перед грузовиками на компримированном

(сжатом) природном газе (КПГ) – объем и количество баков. Если у первых он один и обеспечивает запас хода до 700 км, то КПГ-автомобили на аналогичный пробег должны заполнить около 13 штатных баллонов. Это не только заметно утяжеляет грузовик, снижая ему массу полезной нагрузки, но и требует удлиненной рамы, чтобы вместе с кузовом или надстройкой уместить на ней еще и сами баллоны.

Источник: [www.autostat.ru](http://www.autostat.ru)  
Опубликовано: 18 мая 2017  
<https://www.autostat.ru/news/30044>

## На загородных трассах разрешенную скорость снизили до 50 км/ч

На загородных трассах разрешенную скорость снизили до 50 км/ч. Такие меры власти объяснили стремлением снизить число ДТП. Всего ограничение коснется 10 подмосковных трасс.

Сразу на 10 подмосковных трассах максимальная скорость движения уменьшилась до 50 км в час. Такие ограничения вступили в силу с 15 июня нынешнего года. Как сообщает «Коммерсантъ», новый скоростной режим начал действовать на Пятницком, Волоколамском, Егорьевском, Можайском, Старосимферопольском, Каширском, Носовихинском, Рогачевском шоссе, трассах «Москва-Жуковский» и «Щелково-Фряново».

«Ограничение максимально разрешенной скорости направлено на снижение количества погибших в ДТП. Почти 40% человек погибает в ДТП именно в населенных пунктах. При этом основными видами нарушений являются наезды на пешеходов и встречное столкновение транспортных средств», — объяснил министр транспорта и дорожной инфраструктуры Московской области Игорь Тресков.

Всего по итогам 2016 г. на территории Московской области в результате ДТП погибло 1181 человек, из них 430 произошли в населенных пунктах.

Аналогичные меры предлагают ввести и в Москве. Ранее ЦОДД сообщал, что скорость движения автомобилей внутри Бульварного кольца в Москве могут ограничить до 50 км/ч. В ведомстве подчеркнули, что окончательное решение пока не принято, однако этот вопрос активно прорабатывается.

Также с предложением снизить максимально разрешенную скорость в центре Москвы выступил Научный центр безопасности дорожного движения МВД РФ. В ведомстве считают, что такие

меры необходимы в рамках проекта по установке новых дорожных знаков в городе. Они отличаются меньшим размером. В противном случае, по мнению экспертов, указатели могут быть нечитаемы для водителей.

Похожие предложения уже не раз обсуждались правительством. Так, Департамент транспорта предлагал ограничить скорость на всех дорогах внутри Бульварного кольца 40 км в час. В ведомстве заявили, что такие меры могли бы благополучно повлиять на разгрузку центра города.

Источник: [www.autonews.ru](http://www.autonews.ru)  
Опубликовано: 15 июня 2017  
<https://www.autonews.ru/news/594238e99a79470f494e1f3f>





# НОВЫЙ КРАН-МАНИПУЛЯТОР DY SS1956T НА ШАССИ КАМАЗ-65207



Выгодное решение для Ваших задач

**ЭК ТЕХИНКОМ**  
ЭКСКЛЮЗИВНЫЙ ДИСТРИБЬЮТОР В РОССИИ

**7 (495) 974-37-47**

[www.dy-rus.ru](http://www.dy-rus.ru)  
123060, г.Москва, ул.Расплетина, д.5

## Росатом и КАМАЗ объединят усилия в создании электротранспорта

2 июня 2017 года на Петербургском международном экономическом форуме состоялось подписание Соглашения о сотрудничестве в области развития электротранспорта в Российской Федерации. Соглашение подписали генеральный директор ПАО «КАМАЗ» Сергей Когогин и генеральный директор Госкорпорации «Росатом» Алексей Лихачёв.

В рамках сотрудничества предприятия Госкорпорации «Росатом» готовы разработать и поставить на КАМАЗ системы накопления электроэнергии для электротранспорта, системы генерации электрической энергии на топливных элементах, силовую электронику и другую продукцию. Росатом готов также осуществлять поставки продуктов и услуг в области АСУ ТП производственных предприятий, технологий хранения и обработки больших объемов данных, а также композиционных материалов для нужд ПАО «КАМАЗ». Кроме этого, Росатом намерен расширять поставки собственных систем очистки отработанных газов производства для автотранспорта с двигателями внутреннего сгорания (сейчас поставляются системы только для газовых двигателей) и разработать новые системы, соответствующие «Евро-6».

«Сегодня, работая над производством электробусов, как нового вида продуктового ряда, КАМАЗ выдерживает курс на развитие экологичного вида транспорта для регионов России. Объединив усилия с Госкорпорацией «Росатом», мы сможем создать максимально эффективную модель пассажирского транспорта, что станет очередным шагом в направлении импортозамещения и при-



менения новейших отечественных разработок и технологий», – отметил генеральный директор ПАО «КАМАЗ» Сергей Когогин.

«В настоящее время для перспективных моделей электротранспорта КАМАЗ применяет системы накопления энергии японского производства. В свою очередь, на предприятиях нашей Топливной компании АО «ТВЭЛ» накоплен положительный опыт по производству систем накопления энергии для внутризаводского электротранспорта. Мы планируем расширить эти компетенции и создавать более дешёвые аналогичные системы накопления энергии уже для пассажирского электротранспорта, разработкой которого занимается КАМАЗ», – заявил Алексей Лихачёв.



Источник: [www.kamaz.ru](http://www.kamaz.ru)

Опубликовано: 2 июня 2017

[https://www.kamaz.ru/press/releases/kamaz\\_i\\_rosatom\\_obedinyat\\_usiliya\\_v\\_sozdani\\_i\\_elektrotransporta/](https://www.kamaz.ru/press/releases/kamaz_i_rosatom_obedinyat_usiliya_v_sozdani_i_elektrotransporta/)

## «Исузу Рус» запустила производство тяжелых грузовиков

Ульяновский завод «Исузу Рус» запустил линию по сборке грузовых автомобилей серии «С» и «Е». Ежегодно планируется выпускать порядка 400 тяжелых грузовиков. В последующие годы объем должен дойти до двух тысяч машин. Это будут автомобили с дизельными двигателями стандарта «Евро 5», сообщает пресс-служба правительства Ульяновской области.

Всего в производственную площадку было вложено около 200 млн. рублей. По данным компании, сейчас на производстве занято 263 сотрудника, в течение года планируется довести эту цифру до 300.

Кроме того, «Исузу Рус» в настоящее время рассматривает вопрос создания в Ульяновской области производства автобусов. «Мы активно работаем над проектом по производству автобусов. Мы сделали множество шагов вперед в этом направлении. Производство будет размещаться в Ульяновской области, а продаваться по всей России», – сообщил генеральный директор «Исузу Рус» Фабрис Горлье.

Напомним, первая линия по сборке грузовиков ISUZU была открыта на территории Ульяновского автозавода в мае 2012 года. Сегодня предприятие в Ульяновске выпускает полную линейку грузовых автомобилей массой от 3 тонн. Благодаря



запуску производства тяжелой серии совокупные мощности завода загружены на 100%, в 2017 году планируется выпустить 4300 машин. Грузовые автомобили собираются в Ульяновске с использованием как импортных, так и локализованных узлов и компонентов. В планах предприятия – дальнейшая локализация производства на территории Ульяновской области.

Источник: [www.autostat.ru](http://www.autostat.ru)  
Опубликовано: 22 мая 2017  
<https://www.autostat.ru/news/30074>



## Дмитровский путепровод реконструируют до конца 2019 года

Дмитровский путепровод реконструируют до конца 2019 года, сообщает пресс-служба Москомархитектуры. Проект перестройки сооружения уже проходит публичные слушания в районах Коптево и Тимирязевский.

По данным представителей комитета, большинство ознакомившихся с документом жителей согласились с тем, что один из старейших путепроводов города должен быть реконструирован. Эксперты характеризуют его состояние как предаварийное: безопасно служить он сможет максимум полтора-два года. Конструкции, построенной в 1965 году, исполнилось более 50 лет. Путепровод явно не справляется с транспортным потоком: пиковые нагрузки на участке превышают пять тысяч автомобилей в час в одном направлении. Реконструкция требуется и для того, чтобы сооружение вписалось в проект Северо-Восточной хорды, участок которой должен пройти под путепроводом, параллельно Октябрьской железной дороге.

Реконструкцию проведут за счет адресной инвестиционной программы, цитирует пресс-служба председателя Москомархитектуры Юлиану Княжевскую. Обновленный путепровод станет длиннее и обеспечит комфортное движение по четырем полосам в обе стороны. Отдельную полосу предусмотрят для общественного транспорта. В рамках проекта также отремонтируют участок Валаамской улицы.

Проект предусматривает строительство четырех боковых проездов: двух – с Валаамской ули-

цы на Большую Академическую улицу и двух – на Валаамскую улицу, с Большой Академической и с 3-го Нижнелихоборского проезда. Появятся также два правоповоротных съезда – с Дмитровского шоссе на Валаамскую улицу и обратно.

Пешеходы смогут пересекать путепровод по двум переходам – на Большой Академической улице и 3-м Нижнелихоборском проезде. Территория вдоль Северо-Восточной хорды благоустроят и озеленят.

Работы в путепроводе не принесут беспокойства жителям. Во всех близлежащих домах заменят остекление на шумозащитное со встроенными вентиляционными клапанами.

Северо-Восточная хорда, или Северная рокада, соединит север и юго-восток столицы. Ее длина составит 29 километров.

Хорда соединит крупные дороги северо-востока Москвы: Дмитровское, Алтуфьевское, Открытое, Щелковское и Измайловское шоссе. Пройдет рокада от платной дороги Москва – Санкт-Петербург с западной стороны Октябрьской железной дороги, вдоль МКЖД до новой развязки на МКАД на пересечении с магистралью Вешняки – Люберцы.

В 2018 году должны быть готовы участки от Фестивальной улицы до Дмитровского шоссе, а также от шоссе Энтузиастов до МКАД.

Источник: [www.m24.ru](http://www.m24.ru)

Опубликовано: 13 июня 2017

[http://www.m24.ru/articles/143864?utm\\_source=CopyBuf](http://www.m24.ru/articles/143864?utm_source=CopyBuf)

## Более 250 километров дорог построят в ближайшие два года

В Москве появятся 26 пешеходных переходов и 44 дорожно-транспортных сооружения — эстакады, дороги и мосты.

В 2018–2019 годах в столице построят 44 дорожно-транспортных сооружения — эстакады, трассы и мосты, а также 26 внеуличных пешеходных переходов. Протяженность дорог составит более 250 километров. Об этом сообщил руководитель Департамента строительства города Москвы Андрей Бочкарев.

В следующем году планируется ввести в эксплуатацию участок дороги Солнцево — Бутово — Видное от Киевского до Калужского шоссе, участки Северо-Восточной хорды от Фестивальной улицы до Дмитровского шоссе и от шоссе Энтузиастов до МКАД, а также участок Южной рокады от Балаклавского до Пролетарского проспекта и

участок Калужского шоссе от деревни Сосенки до Центральной кольцевой автомобильной дороги.

«С 2011 по 2016 год построено и введено в эксплуатацию более 500 километров дорог, в том числе 162 искусственных сооружения и 160 внеуличных пешеходных переходов», — сказал Андрей Бочкарев.

За последние шесть лет в столице реконструировали восемь вылетных магистралей длиной 126 километров и 13 транспортных развязок на пересечении магистралей с МКАД, обустроили 150 километров выделенных полос для общественного транспорта и создали 350 заездных карманов.

Источник: [www.mos.ru](http://www.mos.ru)

Опубликовано: 13 июня 2017

<https://www.mos.ru/news/item/25311073>

## Московский монорельс заменят современные трамвайные пути

Московскую монорельсовую транспортную систему заменят трамвайной линией. Соответствующее решение было принято на заседании градостроительно-земельной комиссии правительства Москвы, сообщает пресс-служба Москомстройинвеста.

Сейчас трамвайные пути частично дублируют монорельсовую дорогу – от пересечения улицы Академика Королева и Аргуновской до улицы Сергея Эйзенштейна. В планах продлить трамвайную линию до Краснопресненской сети и реконструировать часть монорельса.

Благодаря замене монорельса на трамвайные пути повысится транспортная доступность районов в северной части Москвы, сократятся расходы на эксплуатацию городского транспорта, а изоли-

рованная Краснопресненская линия будет соединена с основной трамвайной сетью города.

Столичные власти уже давно планируют решить проблему единственной в столице линии монорельсовой дороги. Проект оказался не эффективным: дорога не показала достаточной надежности и пассажиропоток на этом виде транспорта постепенно падал, пока в январе 2017 года линию не перевели на экскурсионный график работы. Поезда стали ходить с интервалом в 30 минут, а сама дорога открыта с 8:00 до 20:00.

Источник: [www.m24.ru](http://www.m24.ru)

Опубликовано: 13 июня 2017

<http://www.m24.ru/articles/143833>



# Новую платную дорогу к Домодедово оценили в 12 млрд. рублей

На новую платную дорогу в аэропорт Домодедово могут потратить около 12 миллиардов рублей. Длина трассы составит 6,5 километров

К аэропорту Домодедово хотят построить еще одну платную дорогу. Речь идет об отрезке трассы М4 «Дон». На данный момент госкомпания «Автодор» обсуждает этот проект с инвесторами. Как сообщает «Коммерсантъ» стоимость строительства может составить около 12 млрд. рублей. Как рассказал глава госкомпании «Автодор» Сергей Кельбах в строительстве этой дороги заинтересован сам аэропорт. Длина трассы составит 6,5 километров.

«Рынку интересно, аэропорту Домодедово — я имею в виду хозяев — это крайне интересно. Вопрос заключается в том, что они убедительно просят структурировать проект так, чтобы там оказалось какое-то государственное плечо. Небольшое — даже если это будет в пределах 10–15%. Но важно, чтобы государство участвовало», — цитирует Кельбаха «360».

Премьер-министр Дмитрий Медведев подписал документ о включении в действующую схему развития транспортной инфраструктуры автодороги, соединяющей федеральную трассу М4 «Дон» с аэропортом Домодедово летом 2015 года.

Ранее, по данным РБК, правительство передало участок автомобильной трассы Москва — Санкт-Петербург в аренду на 99 лет, разрешив сбор платы с 1 июля. Этот участок на выезде из Москвы до Солнечногорска концессионер — «Северо-Западная концессионная компания» — открыл в декабре 2014 года. СЗКК контролируется «Мостотрестом» и французской строительной компанией Vinci.

В феврале прошлого года издание «Коммерсантъ» сообщало, что власти фактически заморозили строительство дорог в районе аэропорта Домодедово. Причина — нехватка средств в федеральном бюджете. Среди них — реконструкция пяти участков ведущей к аэропорту Домодедово дороги А105 с расширением до шести полос и строительство платного участка от трассы «Дон». Все эти проекты должны стать частью подготовки транспортной инфраструктуры к чемпионату мира по футболу 2018 года.

Источник: [www.autonews.ru](http://www.autonews.ru)

Опубликовано: 6 июня 2017

<https://www.autonews.ru/news/5936c38c9a794746ca0df0ca>





### В России заработал единый транспондер для всех платных дорог



Со 2 июня 2017 года в России заработал тестовый режим оплаты проезда одним транспондером. Он продлится около 1,5-2 месяцев.

«Автодор» подписал соглашение со всеми операторами платных дорог на введение единого транспондера для оплаты проезда. Это позволит интегрировать федеральные и региональные сети автомобильных дорог России. Об этом сообщает агентство «Москва» со ссылкой на председателя правления госкомпании Сергея Кельбаха. По его словам, переговоры продолжались около 22 месяцев.

«Единый транспондер — это единое средство оплаты. Начиная с сегодняшнего дня, кто бы в России не организовывал проект платной автомобильной дороги, он всегда будет подключаться к тем условиям, которые созданы здесь. В противном случае потребитель не сможет проехать по остальным дорогам», — пояснил Кельбах.

В «Автодоре» считают, что нововведение даст возможность автомобилистам сократить рас-

ходы на приобретение дополнительных транспондеров, снизить потери времени на пунктах взимания платы. Особенно новая система должна помочь водителям, которые совершают дальние поездки по нескольким платным дорогам, а также компаниями-перевозчиками грузов, вынужденными оборудовать несколькими транспондерами большое количество автомобилей.

Ранее глава «Автодора» Сергей Кельбах сообщил агентству ТАСС, что в настоящее время к компании относятся 2000 километров дорог, 500 из которых являются платными. В «Автодоре» уточнили, что программа сооружения платных дорог касается в основном дороги М1 (трасса от Москвы до границы с Белоруссией), М3 (трасса «Украина»), М4 (трасса «Дон»), а также М11 (Москва-Санкт-Петербург) и центральная кольцевая автомобильная дорога (ЦКАД) вокруг Москвы.

Источник: [www.autonews.ru](http://www.autonews.ru)

Опубликовано: 2 июня 2017

<https://www.autonews.ru/news/59315ab79a79476694d9eaad>





# VECTOR NEXT

СОВРЕМЕННЫЙ ВЗГЛЯД  
НА ПАССАЖИРСКИЙ ТРАНСПОРТ



Товар сертифицирован

реклама



## ЛУЧШИЙ МАРШРУТНЫЙ АВТОБУС ГОДА

Награда ежегодного конкурса «Лучший коммерческий автомобиль года в России» в рамках выставки BUSWORLD 2016

# СКИДКИ ДО 125 000 ₽

Подробности акции уточняйте у менеджеров компании ТЕХИНКОМ по телефону 8 (495) 974-37-47 или на сайте [www.mroteh.ru](http://www.mroteh.ru)

**ТЕХИНКОМ**

8 (495) 974-37-47  
[www.mroteh.ru](http://www.mroteh.ru)



## Компания ТЕХИНКОМ организовала презентацию нового семейства автобусов Vector Next



20 апреля на территории ТСК ТЕХИНКОМ состоялась презентация автобуса Vector Next производства ООО «Русские автобусы – Группа ГАЗ».

В автобусах семейства NEXT использованы новейшие технические достижения, они полностью отвечают самым современным стандартам надежности, безопасности и эргономики, ведь при проектировании автобуса и выборе вариантов конструкции учитывалось мнение потребителей и использовался инженерный ресурс ведущих мировых производителей автокомпонентов.



Новое семейство автобусов Next включает в себя три линейки автобусов – 7,1 метра с бензиновым двигателем, 7,6 метра с дизельным и газовым двигателями, а также 8,5 метров с дизельным и газовым двигателями. В настоящее время открыты продажи автобусов Vector NEXT (7,6 метров) в городском, пригородном и междугороднем исполнениях. Данные автобусы имеют 4 варианта планировок пассажирского салона, как с накопительными площадками, так и с максимальным количеством посадочных мест.



Среди основных преимуществ представленной модели Vector Next можно выделить следующие: высокий ресурс кузова и агрегатов, надежность в различных дорожных и климатических условиях, низкие эксплуатационные затраты, соответствие самым высоким экологическим стандартам, беспрецедентные системы безопасности благодаря системе ЭРА-ГЛОНАСС и системе видеонаблюдения, а также отличные ходовые характеристики автобуса, которые достигаются благодаря модернизированной трансмиссии ГАЗ и увеличенной передаче крутящего момента с КПП.



В рамках мероприятия компания ТЕХИНКОМ, совместно с представителями ООО «Русские автобусы – группа ГАЗ», детально познакомили посетителей с представленными моделями, ответили на возникшие вопросы, продемонстрировали возможности сервисной станции ТЕХИНКОМ, а также организовали тест-драйв на автобусах Vector Next, ПА3-320412 и ЛиАЗ-429260. Каждый участник мероприятия получил эксклюзивный подарок от организатора мероприятия, а наиболее удачные смогли выиграть специальные призы от компании ТЕХИНКОМ и Группы ГАЗ.

Компания ТЕХИНКОМ, являясь официальным дилером ООО «Русские автобусы – группа ГАЗ», готова предложить своим клиентам выгодные условия приобретения автобусов со скидкой 125 000 рублей и дополнительной скидкой по программе «Утилизация» до 350 000 рублей, а также гарантийное, сервисное обслуживание и обеспечение запасными частями.

# Компания ТЕХИНКОМ организовала пресс-тур на заводы DY Corporation

В начале марта компания ТЕХИНКОМ, эксклюзивный дистрибьютор техники DY в России, организовала для представителей СМИ пресс-тур на производственные мощности DY Corporation.

Компания DY основана в 1978 году и на сегодняшний день располагает 7-ю заводами по производству техники и комплектующих и 7-ю офисами продаж в Южной Корее, Китае, США, Германии, Индии и Японии. Общий штат сотрудников по всему миру составляет 1867 человек.

Три завода DY Corporation, располагающиеся в Южной Корее, и посетила делегация из России. Один из заводов DY занимается производством кранов-манипуляторов и автобетононасосов, второй завод DY Power производит гидроцилиндры, а сфера деятельности третьего завода DY Auto – производство автокомпонентов для легковых автомобилей различных брендов.

### Завод DY

Компания DY располагается в Иксане и занимается производством различной техники – краны-манипуляторы, автобетононасосы, гольф-кары, а также автомойки для легковых автомобилей, грузовой и пассажирской техники.

Программа на этом заводе состояла из нескольких этапов. Первоначально всю делегацию встретила команда конструкторского бюро завода во главе с Генеральным директором Chang Lee. В рамках круглого стола Chang Lee познакомил с историей развития компании, ее возможностями и перспективами развития. Далее для всех участников была организована экскурсия по самому предприятию, в рамках которой была возможность ознакомиться с основным производством, автоматизированным складом запасных частей, покрасочными цехами, демонстрационными площадками, а также площадками, предназначенными для тестирования техники.

По окончании экскурсии по производству, была организована презентация новинок завода DY, среди которых следует выделить модель КМУ DY SS1956T, доработанную специально для российского рынка. В результате тщательного исследования, анализа рынка и детальной проверки продукта, компания DY получила новую модель КМУ SS1956T, соответствующую высокому уровню безопасности и удовлетворяющую максимальным потребностям оператора в работе. Новая модель заменила существующую модель КМУ SS1926T. Основными преимуществами данной модели являются: максимальная рабочая зона (400 кг/19.0 м) и максимальная грузоподъемность данной модели (7,400 кг/2.0 м), укрепление прочности основания



стрелы благодаря добавленным болтам, фиксация крюка при движении автотехники, вращающийся ролик лебедки, позволяющий наматывать канат равномерно и автоматически останавливать работу на 3 последних кругах размотки, обеспечивая безопасность работы оператора. Также новые модели КМУ DY получили новое дизайнерское решение – теперь крано-манипуляторные установки выпускаются в глубоком синем цвете. Новая модель DY SS1956T соответствует высоким требованиям клиентов и значительно превосходит существующие аналоги.



## Завод DY Power

Завод DY Power – производство с мировым именем. На территории предприятия производится широкий спектр гидравлических цилиндров для различной спецтехники. Годовой объем производства завода – более 1 млн.штук.



Ключевыми заказчиками данной продукции являются такие известные производители строительной и карьерной техники, как Doosan, JCB, Power Cat, Terex, Hitachi и многие другие. Высокая надежность, долговечность и качество – залог успеха завода DY Power.

## Завод DY Auto

Завод DY Auto – самое современное, прогрессивное и динамично развивающееся предприятие корпорации DY. Основная деятельность завода – производство запчастей для легковых автомобилей – стеклоподъемников, стеклоочистителей, вентиляторов системы охлаждения двигателя и др. Предприятие полностью оснащено роботизированным оборудованием, большинство операций производится без участия людей. Следует отметить, что время создания одной запасной части для автомобиля составляет всего 3 секунды. Показатели завода достаточно внушительные, средний годовой объем стеклоочистителей достигает 5 млн. штук, стеклоподъемников – 25 млн.шт., а вентиляторов охлаждения двигателя – 5 млн.шт. Среди ключевых заказчиков данного предприятия следует выделить такие, как GM, Ford, Chrysler, Volkswagen, Hyundai и KIA.

Специально для сотрудников завода на территории располагаются различные площадки для проведения досуга – футбольные и теннисные поля, тренажерные залы, библиотеки, барбекю-площадки, кинотеатры.

Следует отметить, что все сотрудники придерживаются философии компании DY Group, основными целями которой являются развитие новых технологий и внедрение инноваций с целью увеличения конкурентоспособности и удовлетворения клиентов, активное участие в деятельности компании и развитие навыков сотрудников, а также постоянный рост компании, увеличение рабо-

чих мест, и достижение высокого уровня жизни сотрудников.

Репортажи о посещении заводов DY, DY Power, DY Auto можно прочитать в изданиях Автопарк, Грузовик Пресс, КомТранс, Основные средства, Спецтехника и коммерческий транспорт и СТТ.



# Спортивная LADA Vesta успешно дебютировала в Российской серии кольцевых гонок

Спортивная LADA Vesta впервые приняла участие в Российской серии кольцевых гонок (СМП РСКГ): два автомобиля команды LADA Sport ROSNEFT успешно выступили на первом этапе соревнований, который прошел в Грозном 13-14 мая.

LADA Vesta приняла участие в двух самых мощных классах СМП РСКГ. В «Туринге» на старт вышли LADA Vesta с двухлитровым турбодвигателем мощностью 350 л.с., а в «Супер-Продакшн» соревновались LADA Vesta с турбомоторами объемом 1,6 л, мощностью 255 лошадиных сил.

Гонщики Кирилл Ладыгин и Владимир Шешенин, участвующие в классе «Туринг», смогли набрать на спортивных Vesta 36 и 30 очков соответственно. Благодаря этому, лидером в командном зачете стала заводская команда АВТОВАЗа LADA Sport ROSNEFT. Сами пилоты по итогам двух гонок расположились на 2 и 5 позициях таблицы личного зачета сезона 2017 года.

В классе «Супер-Продакшн» выступали Михаил Митяев и Владислав Незванкин. Во второй гонке этапа они оформили победный дубль и заняли первые два места, что также позволило LADA Sport ROSNEFT возглавить командный зачет. Благодаря двум подиумам первого гоночного уик-энда, Владислав Незванкин стал лидером личного зачета Кубка России в данном классе.

На этапе СМП РСКГ в городе Грозный команда LADA Sport ROSNEFT организовала розыгрыш автомобиля LADA Kalina Drive Active. Поучаствовать в лотерее мог любой зритель, для этого нужно было получить специальный купон в дилерских центрах LADA, на заправочных станциях РОСНЕФТЬ или непосредственно на трассе, бросить его в барабан и присутствовать на розыгрыше.

Источник: [www.lada.ru](http://www.lada.ru)

Опубликовано: 19 мая 2017

<http://www.lada.ru/press-releases/113143.html>



## Летний драйв с УАЗ Патриот



24 июня, на специально подготовленной трассе Experience Park в селе Ильинское, состоялся тест-драйв легенды отечественного автопрома – автомобиля УАЗ Патриот. Тестируемая модель претерпела рестайлинг и считается одной из самых надежных и удобных автомобилей для передвижения по городу и бездорожью.



Для прохождения тест-драйва обновленной модели УАЗ Патриот был представлен целый ряд разнообразных препятствий, имитирующих реальные условия экстремального вождения, среди которых спуски и подъемы крутизной от 18 до 45 градусов, водные препятствия, брод и колея, тридцатиградусные боковые уклоны, а также площадки для тренировки артикуляции подвески, такие как бруствер, слоновьи шаги, волна и вертолет, каждая из которых подразумевает выполнение определенных упражнений и позволяет раскрыть все возможности тестируемой модели. После прохождения инструктажа каждый желающий смог испытать себя и прочувствовать всю широту возможностей автомобиля УАЗ Патриот на маршрутах данного полигона.



На протяжении всего дня была подготовлена развлекательная программа для взрослых и детей, вкуснейшие закуски, УАЗбургеры, десерты и напитки, а также памятные призы и подарки от компании ТЕХИНКОМ. За успешное прохождение курса внедорожного мастерства в академии вождения УАЗ каждый участник тест-драйва получил диплом УАЗовода.

## Владимир Путин рассказал о строительстве Керченского моста

Рабочее движение по мосту должны открыть в декабре 2018 г., а окончательно сдать объект в июне 2019 года. Всего на строительство моста выделено 228,3 млрд. рублей.

Строительство Керченского моста будет закончено в срок. Об этом в ходе «прямой линии» заявил президент России Владимир Путин. Глава государства подчеркнул, что работы на этом объекте на данный момент идут даже с опережением графика.

«Керченский или Крымский мост он строится в соответствии с графиком, даже с небольшим опережением, поэтому я сейчас не буду говорить про это опережение, но на данный момент времени нет сомнений в том, что все планы в срок будут реализованы и с должным качеством — самое важное», — заявил президент.

Кроме этого, по словам Владимира Путина, необходимо строительство подъездных дорог к объекту. «Иначе там образуется «узкое горлышко», — пояснил глава государства.

Керченский мост призван соединить Крым с материковой частью России. Его протяженность составит 19 километров. Рабочее движение по

мосту должны открыть в декабре 2018 г., а окончательно сдать объект в июне 2019 года. Строительством моста занимается «Стройгазмонтаж» (100% контролирует Аркадий Ротенберг). Как говорится в проекте постановления правительства РФ «О бюджетных инвестициях в создание транспортного перехода через Керченский пролив», всего на строительство моста выделено 228,3 млрд. рублей.

Автомобильная часть Крымского моста включает две проезжие части. На каждой — по две полосы для движения транспорта. В начале июля правительство сдвинуло сроки начала временной эксплуатации железнодорожной части моста через Керченский пролив на 1 декабря 2019 года.

Кроме этого, в Крыму началось строительство новой федеральной четырехполосной трассы «Таврида». Общая сумма финансирования строительства трассы составит около 140 млрд. рублей. Протяженность трассы составит почти 280 километров. Максимально разрешенная скорость на этой дороге составит 120 км в час. Окончательное завершение работ на трассе ожидается в 2020 году.

Источник: [www.autonews.ru](http://www.autonews.ru)

Опубликовано: 15 июня 2017

<https://www.autonews.ru/news/594279d59a79474355b8a061>

## Программа «Моя улица»

Программа благоустройства «Моя улица» реализуется уже третий год. В 2015 году, когда она стартовала, в порядок привели 47 улиц — полностью преобразились Мясницкая, Пушечная, Неглинная, Рождественка и Большая Ордынка.

В 2016 году благоустроили 61 улицу. Тотальной реконструкции подвергли Новый Арбат, Тверскую, Большую Якиманку, Воздвиженку, Лубяnsкую площадь, Кудринскую площадь, Никитский бульвар, Садовую-Триумфальную, Таганскую и многие другие улицы.

Помимо расширения тротуаров, реставрации фасадов, организации велодорожек и парковочного пространства, особое внимание власти города уделили высадке новых деревьев.

В этом году благоустроить планируется более 80 улиц, площадей и переулков. Цель программы — сделать город удобным и привлекательным для жителей и гостей столицы. Одно из основных правил при этом — оптимальное соотношение транспортной доступности и удобства для пешеходов. Работы по программе «Моя улица» стартовали в 2017 году 10 апреля, продлятся они до начала сентября.



Источник: [www.m24.ru](http://www.m24.ru)

Опубликовано: 16 июня 2017

<http://www.m24.ru/themes/419>



## Голосование по включению в проект программы реновации жилья в Москве завершено

Голосование по включению в проект программы реновации жилья в Москве, которое проходило с 14 мая в проекте «Активный гражданин» и центрах государственных услуг «Мои документы», завершилось.

Явка на голосовании составила около 70 процентов.

В проект программы войдут те дома, две трети жителей которых проголосуют за реновацию. Жители домов, которые попадут в проект программы, общим собранием собственников могут изменить свое мнение и исключить из нее свой дом. Это можно сделать до заключения первого договора, предусматривающего возникновение права собственности на предоставляемое жилье.

Результаты также можно узнать через сервис «Активного гражданина». Кроме того, как голосует конкретный дом, видно на специальной карте.

Голосование завершилось, но попасть в проект программы еще можно. Столичные власти продлили срок проведения общих собраний по вопросу реновации еще на один месяц.

### ИСТОРИЯ ВОПРОСА

#### 7 февраля

муниципальные образования Москвы обратились к Сергею Собянину с просьбой рассмотреть возможность продления программы сноса пятиэтажек. Вопрос был поднят из-за того, что при капитальном ремонте домов возникли трудности. Пятиэтажки 1960 годов постройки имеют конструктивные особенности, которые не позволяют провести капитальный ремонт без создания для жителей дискомфорта.

#### 16 февраля

Общественная палата на заседании пришла к выводу о невозможности проведения ремонта в большинстве многоквартирных домов данного типа и обратилась к Сергею Собянину с просьбой о разработке программы сноса пятиэтажных домов.

#### 22 февраля

Владимир Путин на встрече с мэром Москвы порекомендовал ему снести все «хрущевки» в столице. Президент России выразил уверенность, что на месте старых пятиэтажек следует возвести новое жилье. Путин отметил, что сноса ожидают жители города.

#### 18 мая

Сергей Собянин подписал закон «О дополнительных гарантиях жилищных и имущественных прав физических и юридических лиц при осуществлении реновации жилищного фонда в городе Москве».

#### 14 июня

Госдума в третьем, окончательном чтении приняла федеральный закон о реновации. Принятие закона позволит создать новый правовой институт — реновации жилой застройки, а также установить основные гарантии граждан, получающих новое жилье в рамках программы. Закон вступит в силу после одобрения Советом Федерации и подписания президентом России Владимиром Путиным.

Источник: [www.m24.ru](http://www.m24.ru)  
 Опубликовано: 15 июня 2017  
<http://www.m24.ru/articles/143812>



## Центральный банк Российской Федерации (Банк России)

Пресс-служба  
107016, Москва, ул. Неглинная, 12  
[www.cbr.ru](http://www.cbr.ru)

### Информация

Банк России принял решение снизить ключевую ставку до 9,00% годовых

Совет директоров Банка России 16 июня 2017 года принял решение снизить ключевую ставку до 9,00% годовых. Совет директоров отмечает сохранение инфляции вблизи целевого уровня, продолжающееся уменьшение инфляционных ожиданий, а также восстановление экономической активности. Краткосрочные инфляционные риски снизились, в то же время на среднесрочном горизонте они сохраняются. Для поддержания инфляции вблизи целевого значения 4% Банк России продолжит проведение умеренно жесткой денежно-кредитной политики.

Банк России видит пространство для снижения ключевой ставки во втором полугодии 2017 года. В дальнейшем, принимая решение, Банк России будет исходить из оценки инфляционных рисков, динамики инфляции и экономики относительно прогноза.

Совет директоров Банка России, принимая решение по ключевой ставке, исходил из следующего.

**Динамика инфляции.** Годовая инфляция в мае составила 4,1%, сохраняясь вблизи целевого уровня. Низкая инфляция постепенно приобретает устойчивость. Темпы роста цен становятся все более однородными по регионам и основным группам товаров и услуг. Продолжилось замедление роста цен на непродовольственные товары и услуги. Продовольственная инфляция остается на относительно низком уровне, хотя в настоящее время в связи с исчерпанием запасов прошлого урожая наблюдается повышение годовых темпов роста цен на плодоовощную продукцию. На этом фоне произошло ожидаемое краткосрочное повышение годовой инфляции, которая, по оценке на 13 июня, составила 4,2%.

В условиях заметного замедления инфляции инфляционные ожидания населения и бизнеса существенно снизились. Однако эта тенденция может временно приостановиться на фоне сезонного повышения цен на отдельные виды плодоовощной продукции, к динамике которых наиболее чувствительны инфляционные ожидания. Для закрепления инфляции вблизи 4% необходимо дальнейшее снижение инфляционных ожиданий.

Дезинфляционное влияние внутреннего спроса сохраняется. Домашние хозяйства в основном продолжают придерживаться сберегательной модели поведения. При этом происходит постепенное оживление потребительской активности. Динамика потребительского кредитования пока не создает значительных инфляционных рисков.

Существенный вклад в замедление роста потребительских цен с начала текущего года вносило укрепление рубля. Влияние данного фактора на динамику инфляции постепенно уменьшается на фоне относительно стабильного валютного курса.

**Денежно-кредитные условия.** Важную роль в замедлении инфляции сыграли умеренно жест-

кие денежно-кредитные условия. На фоне снижения ключевой ставки процентные ставки по кредитам сократились. При этом их уровень поддерживает сбалансированный спрос на кредит. Восстановление потребления пока не опережает рост заработной платы. Банки продолжают придерживаться консервативной политики, смягчая ценовые и неценовые условия кредитования, прежде всего для надежных заемщиков. Снижение депозитных ставок отчасти привело к замедлению прироста депозитов населения. Банк России будет формировать такие денежно-кредитные условия, которые поддержат стимулы к сбережениям, что ограничит инфляционные риски.

**Экономическая активность.** Продолжается восстановление экономической активности. Наряду с ростом инвестиций и промышленного производства, увеличивается потребление домашних хозяйств. В настоящее время умеренный рост потребительских расходов не создает инфляционного давления в условиях увеличения предложения товаров и услуг.

С учетом текущих восстановительных тенденций Банк России повысил прогноз темпов роста ВВП до 1,3–1,8% в 2017 году. Вместе с тем экономический рост приближается к потенциальному уровню. Одним из ограничений является ситуация на рынке труда, где уже наблюдаются признаки дефицита кадров в отдельных сегментах. В дальнейшем темп роста ВВП выше 1,5-2% в год будет достижим при условии проведения структурных преобразований.

**Инфляционные риски.** Краткосрочные инфляционные риски, связанные с динамикой цен на нефть, снизились в связи с продлением соглашения об ограничении добычи нефти странами-экспортерами. Вместе с тем традиционно в это время года проявляются краткосрочные риски, связанные с ожидаемым урожаем, его влиянием на цены продовольственных товаров и инфляционные ожидания.

Среднесрочные риски сохраняются на повышенном уровне. Во-первых, они связаны с дальнейшей динамикой цен на нефть, которые в условиях достигнутых договоренностей начали формироваться на более низком уровне, чем ожидалось. Законодательное закрепление и реализация бюджетного правила будут содействовать снижению этих рисков. Во-вторых, усиление структурного дефицита трудовых ресурсов может привести к значимому отставанию темпов роста производительности труда от роста заработной платы. В-третьих, источником инфляционного давления может стать изменение модели поведения домашних хозяйств, связанное с существенным уменьшением склонности к сбережению. В-четвертых, сохраняется чувствительность инфляционных ожиданий к изменению цен на отдельные группы товаров и услуг и курсовой

динамике. В-пятых, возможное проведение налогового маневра может привести к временному ускорению инфляции.

С учетом этих факторов потребуется сохранение умеренно жестких денежно-кредитных условий в течение длительного времени для закрепления инфляции вблизи целевого уровня.

Банк России видит пространство для снижения ключевой ставки во втором полугодии 2017 года. В дальнейшем, принимая решение, Банк России будет исходить из оценки инфляционных рисков, динамики инфляции и экономики относительно прогноза.

Следующее заседание Совета директоров Банка России, на котором будет рассматриваться вопрос об уровне ключевой ставки, запланировано на 28 июля 2017 года.

#### Процентные ставки по операциям Банка России (% годовых)

Назначение	Вид инструмента	Инструмент	Срок	с 02.05.2017	с 19.06.2017
Предоставление ликвидности	Операции постоянного действия	Кредиты «овернайт»; сделки «валютный своп» <sup>1</sup> ; ломбардные кредиты; РЕПО	1 день	10,25	10,00
		Кредиты, обеспеченные золотом <sup>2</sup>	1 день	10,25	10,00
			от 2 до 549 дней <sup>3</sup>	10,75	10,50
		Кредиты, обеспеченные нерыночными активами или поручительствами	1 день	10,25	10,00
			от 2 до 549 дней <sup>3</sup>	11,00	10,75
	Операции на открытом рынке (минимальные процентные ставки)	Аукционы по предоставлению кредитов, обеспеченных нерыночными активами <sup>3</sup>	3 месяца	9,50	9,25
		Аукционы «валютный своп» <sup>1</sup>	от 1 до 2 дней <sup>4</sup>	9,25 (ключевая ставка)	9,00 (ключевая ставка)
		Аукционы РЕПО	от 1 до 6 дней <sup>4</sup> , 1 неделя		
Абсорбирование ликвидности	Операции на открытом рынке (максимальные процентные ставки)	Депозитные аукционы	от 1 до 6 дней <sup>4</sup> , 1 неделя		
	Операции постоянного действия	Депозитные операции	1 день, до возникновения	8,25	8,00

#### Справочно: Ставка рефинансирования<sup>5</sup>

<sup>1</sup> Указана процентная ставка по рублевой части; процентная ставка по валютной части приравнена к процентным ставкам LIBOR по кредитам на срок 1 день в соответствующих иностранных валютах. <sup>2</sup> Проведение операций приостановлено с 1.04.2017.

<sup>3</sup> Кредиты, предоставляемые по плавающей процентной ставке, привязанной к уровню ключевой ставки Банка России.

<sup>4</sup> Операции «тонкой настройки».

<sup>5</sup> Значение ставки рефинансирования Банка России с 01.01.2016 года приравнено к значению ключевой ставки Банка России на соответствующую дату. С 01.01.2016 самостоятельное значение ставки рефинансирования не устанавливается. Значения ставки рефинансирования до 01.01.2016

16 июня 2017 года

При использовании материала ссылка на Пресс-службу Банка России обязательна

## Россия вложит в турецкую атомную станцию «Аккую» 22 миллиарда долларов

Общая сумма инвестиций российской стороны в масштабный проект АЭС «Аккую» достигнет 22 миллиардов долларов.

Такую цифру назвал Владимир Путин, который 3 мая в Сочи пообщался с Реджепом Тайипом Эрдоганом. Алексей Лихачёв, руководитель «Росатома», при этом отметил «Интерфаксу», что в список претендентов на 49% акций компании, которой доверят управлять атомной станцией, вошли три предприятия. Лихачёв не уточнил, о каких именно компаниях идёт речь, отметив, что с российскими претендентами конкретные переговоры сейчас не идут.

Пронедра ранее сообщали, что в «Росатоме» заявили об интересе инвесторов к АЭС «Аккую». Тогда речь шла о предприятиях, представляющих страны Персидского залива. В настоящее время практически 100% акций проекта принадлежат «Росатому», но затем планируется реализовать 49% активов, чтобы вернуть часть затрат. 51% акций Россия оставит себе. Строить турецкую атомную станцию предполагается по схеме Build, Own, Operate, то есть и строителем, и владельцем станет Россия.



<https://life.ru>

Источник: pronedra.ru

Опубликовано: 03 мая 2017

<https://pronedra.ru/atom/2017/05/03/aes-akkuyu>



# LADA XRAY Exclusive

для самых требовательных

## Официальный дилер ТЕХИНКОМ LADA

принимает заявки на самую  
экстравагантную версию  
компактного кроссовера.



Светлые сиденья  
бежевого оттенка с  
обивкой из эко-кожи  
со вставками  
алькантара



Подлокотники  
передних дверей  
из эко-кожи с  
декоративной  
отстрочкой



Декоративная  
отстрочка  
в отделке рулевого  
колеса из эко-кожи,  
чехле селектора  
коробки передач



Вставки на панели  
приборов и дверях  
с отделкой  
«черный лак»



LED-подсветка  
интерьера



Стальные накладки  
на педали



17-дюймовые  
диски колес



Вышивка «Exclusive»  
на передних  
сиденьях



Мультимедиа  
с навигатором



Текстильные  
коврики

# ТЕХИНКОМ

ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР

Оформите предзаказ на автомобиль  
в любом дилерском центре ТЕХИНКОМ  
LADA и станьте одним из первых  
обладателей LADA XRAY Exclusive!

(495) 778-98-50



@techincomlada



techincom\_lada

[www.pro-lada.ru](http://www.pro-lada.ru)

МКАД 14 км  
внешняя сторона, Котельники,  
Коммерческий пр-д, д. 8

МКАД 47 км  
внешняя сторона, Москва,  
д. Говорово, МКАД 47 км, стр. 3

МКАД 65 км  
внутренняя сторона, Москва,  
ул. Кулакова, вл. 24, корп. 3

МКАД 105 км  
внутренняя сторона, Москва,  
Щёлковское шоссе, д. 100, корп. 1

## СЕРГЕЙ КОГОГИН: «МЫ ЗНАЕМ, ЧЕГО ХОТИМ, И РЫНОК НАС ВОСПРИНИМАЕТ»

*О финансовых и операционных прогнозах на текущий год, новых горизонтах экспорта и перспективах команды «КАМАЗ-мастер» в интервью ТАСС в рамках Петербургского международного экономического форума рассказал генеральный директор «КАМАЗа» Сергей Когогин.*

— Первый вопрос касается решения о пролонгации мер поддержки автопрома. В связи с этим какие объемы по выпуску и продажам машин КАМАЗ прогнозирует в этом году? Сколько составит экспорт?

— Если говорить о государственных мерах поддержки, то я бы, наверное, сказал так: поскольку кризисные явления в стране сходят на нет, и особенно в нашем сегменте есть заметный рост, то, наверное, нужно переосмысливать меры поддержки автопрома. Для того чтобы четко понять, что мы хотим, необходимо рассмотреть и принять конечный вариант стратегии. Есть наше мнение как автопроизводителей, есть реалии, сложившиеся в экономическом поле России, и есть желание правительства. Мы много времени потратили на проведение этой работы. Стратегия автопрома, по-моему, на этой неделе уже была представлена Министерством экономического развития. Мы приступим к обсуждению конечного варианта, чтобы понять, на что готово государство. Но я убежден, что сегодня концентрировать поддержку государства нужно на инновационных сегментах рынка. Это крайне важно. Если мы этого не будем делать, Россия рискует заморозить этот сегмент автопрома и снова войти в ту стадию, когда мы технически сильно отстаем.

Что касается сегодняшнего рынка, его общий объем в этом году будет больше, чем мы рассчитывали. В нашем сегменте мы рассчитывали, что объем рынка будет около 45 тыс. единиц. Однако сегодня видим, что рынок точно будет больше 50 тыс. И основной рост пришелся на премиум-сегмент, очень активно стали покупать премиум-иномарки, в том числе наш новый модельный ряд — мы точно с ним не опоздали, пришли на рынок вовремя. Потому что в прошлом году на падающем рынке просто 30% премиум-сегмента собрали. В этом году будет сложнее, потому что темпы роста этого сегмента гораздо больше, но все равно мы новым модельным рядом удвоили объем продаж этого сегмента. В нашем бизнес-плане внутренний рынок России — 29 тыс. автомобилей с небольшим. Сейчас мы приступили к изменению наших прогнозов. Мы считаем, что продадим на 2–3 тыс. больше. Соответственно, на второе полугодие наши планы будут увеличены.

Традиционно пик спроса приходится на последние четыре месяца. Эта зависимость менялась только один раз — 2008 год, когда в середине сентября нас накрыла первая волна экономического кризиса. Тогда все три



месяца продаж сошли на нет, и мы тяжело его пережили, но вовремя приняли меры, позволили «КАМАЗу» без серьезных потерь пройти этот кризис. Сегодня мы видим рост рынка, и «КАМАЗ» адекватно отвечает на эти вызовы. Удвоение нового модельного ряда — та мера, которую мы просчитывали заранее.

Что касается экспорта, то он по итогам I квартала на 14% выше, чем в прошлом году. Мы не сбавляем оборотов. Сейчас я встречался с министром внешней торговли Кубы. Для нас это достаточно важный и серьезный рынок. Видим оздоровление и повышение спроса в Казахстане. Выигран тендер, подписан очередной контракт на поставку автомобилей в Туркменистан. Очень серьезные у нас перспективы по работе на рынках Африки. Я связываю это еще и с тем, что в стране наконец-то выстроилась система поддержки экспорта. На данном этапе, когда мы едем в страну, начинаем вести переговоры, зачастую рядом с нами сидит представитель, который гарантирует не только поставку техники, но и финансирование по нормальным международным стандартам. Это и неудивительно для наших клиентов, потому что с такими же условиями приезжает Китай, Индия, и наконец-то теперь это делает и Россия. Конечно, это очень резко изменило географию экспорта, и мы все дальше и дальше выходим за пределы бывшего СССР.

— Про географию экспорта. С какими конкретно странами Африки вы ведете сейчас переговоры и что у вас с рынком Ирана?

— Иран — сложный вопрос. Мы рассчитывали, что снимем все юридические проблемы и наконец-то вернемся на рынок Ирана, где мы всегда присутствовали. Рынок очень большой. Недофинансирование, старый парк. Мы рассчитываем, что у нас получится все, что касается возвращения на этот рынок. У завода, который был нашим партнером по производству на территории Ирана, появился новый владелец, который решил финансовые проблемы, и мы сможем приступить к сборке и поставке в Иран наших автомобилей.

Если брать Африку, то есть система разовых поставок по линии ООН. В самых горячих точках в Африке наши автомобили перевозят гуманитарную помощь, наши автомобили перевозят «голубые каски». Кроме всего прочего мы создаем центр компетенций в Южной Африке. Мы подписали соглашение с одной из африканских компаний для того, чтобы адаптировать наши автомобили. Это серьезная большая компания в ЮАР.

— **Давно подписали?**

— Еще в прошлом году, сейчас заканчиваются испытания нашей техники. Это касается в первую очередь правовых вопросов. У нас очень большой объем работы по нашему научно-техническому центру. После прохождения испытаний были сделаны рекомендации по доработке автомобилей, это мы сейчас выполняем.

— **А о каких-нибудь целевых показателях можно узнать? На сколько вы хотите выйти?**

— Мы считаем, что производство целесообразно, если минимум 500 в год. Желательно 1–1,5 тыс. Рассчитываем на такой объем.

— **А какие модели?**

— Пока это самосвалы по добыче полезных ископаемых. Мы рассчитываем, что, когда снимем все технические вопросы, сертифицируем все необходимые модели, в следующем году начать.

— **Скажите, а проект с заводом в Сенегале на какой стадии сейчас?**

— Это намерение. Сейчас стадия, когда Министерство финансов этой страны валидирует те правила, которые регулирует российская сторона в лице ЭКСАР и Росэксимбанка. Каких-либо серьезных разногласий нет. Мы услышали, что для Сенегала важно создание рабочих мест и местной продукции. Местные власти оказали нам всяческую поддержку. Надо сказать, что у них очень живой интерес. И сейчас наши технические специалисты работают уже над деталями проекта. Когда будет момент утверждения гарантий по осуществлению финансирования со стороны правительства Сенегала, мы уже к этому моменту будем готовы показать наши инвестиционные намерения.

— **Какой объем инвестиций вы закладываете?**

— Это зависит больше от Сенегала. В принципе, они готовы предоставить нам условия по размещению производств на территории индустриального парка недалеко от Дакара. Я бы сказал, что в стране созданы очень интересные экономические условия предоставления площадей с налоговым режимом. Полгода потребуются на запуск завода.

— **Соглашение может быть подписано в этом году?**

— Да.

— **А на этом заводе в Сенегале о каких моделях идет речь?**

— О самых разнообразных. Но это в основном модели сегодняшнего модельного ряда, это не новый модельный ряд. В частности, первый контракт, подпи-

санный нами, — автомобили-рефрижераторы. В Сенегале существует программа по обеспечению населения продуктами питания с высоким содержанием белка. Они вылавливают рыбу, и, чтобы доставить ее в центр страны, необходим довольно серьезный парк рефрижераторов. У нас контракт на 400 машин.

— **Раз мы затронули тему Африки, не могу не спросить про команду «КАМАЗ-мастер» в ралли «Дакар» 2018 года. Приняли ли решение о ее участии?**

— Главная проблема, которая была для нас, — это резкое изменение технического регламента. Было ли для нас это неожиданным? Пожалуй, нет. Мы знали об этом, но это все связано с достаточно высоким уровнем затрат. Конечно, мы технические вопросы решить можем. Вопрос в том, что создание спортивного мотора, как правило, занимает от двух до трех лет. У нас мотора такой мощности и такой размерности на «КАМАЗе» не существует, то есть мы должны были найти партнеров. Три года мы работали на Liebherr от 16 литров. Как только мы стали выигрывать с этим мотором, организаторы сказали, что 13 литров. Ну хорошо. Решили ли мы эту задачу? Да, решили. У нас есть 13-литровый спортивный мотор.

— **То есть в следующем году «КАМАЗ» участвует?**

— Можем ли мы сегодня рассчитывать на участие в «Дакаре»? Мы будем принимать решение после окончания ралли «Шелковый путь». Если машина с этим мотором подтвердит технические характеристики и, самое главное, надежность двигателя, потому что это абсолютно тот мотор, который никогда не участвовал в таких гонках... У меня нет уверенности, что этот мотор будет с первого же года работать так, как требуется нашим гонщикам. Но пока все получилось.

— **Возвращаясь к финансовым вопросам: планируете ли в этом году размещать облигации?**

— Планируем в этом году, у нас очередные транши на 15 млрд. рублей. Мы сейчас проводим корпоративные процедуры. Необходимости в средствах прямо сейчас нет. Нас это интересует либо в конце года, либо в начале следующего года, к чему мы и идем. У компании есть четко обозначенная стратегия. Мы знаем, чего хотим. Рынок нас воспринимает. И надо подчеркнуть, что нашу инвестпрограмму только на заемные средства будет сложно осуществить. Если мы не инвестируем, через время компания будет на закате. Как я сказал, если бы не было нового модельного ряда, успеха на рынке бы у нас не было.

— **Какую прибыль «КАМАЗ» ожидает по итогам года?**

— У нас в бизнес-плане порядка 1,5 млрд. была прибыль (по МСФО. — Прим. ТАСС). Компания работает на то, чтобы выполнить бизнес-план. В нашем бизнесе крайне важны объемы. Наши намерения увеличить объем продаж относительно бизнес-плана могут нам позволить вырасти в прибыли.

Источник: [www.kamaz.ru](http://www.kamaz.ru)

Опубликовано: 5 июня 2017

[https://www.kamaz.ru/press/releases/sergey\\_kogogin\\_my\\_znaem\\_chego\\_khotim\\_i\\_rynok\\_nas\\_vospriimaet](https://www.kamaz.ru/press/releases/sergey_kogogin_my_znaem_chego_khotim_i_rynok_nas_vospriimaet)



Компания АО «Межрегиональное объединение «ТЕХИНКОМ» — официальный мультибрендовый дилер с опытом работы на рынке более 25 лет.

### Отделы продаж коммерческой техники

г. Москва, м. Октябрьское поле  
ул. Расплетина, д. 5

МО, г. Подольск, Домодедовское ш., д. 7

г. Санкт-Петербург, м. Обухово  
Грузовой проезд, д. 27

### Грузовые техцентры

МО, г. Подольск  
Домодедовское ш., д. 7

г. Санкт-Петербург, м. Обухово  
Грузовой проезд, д. 27

### Автосалоны LADA, УАЗ

м. Строгино  
ул. Кулакова, вл. 24, корп. 3

14 км. МКАД (внешняя сторона),  
МО, г. Котельники, Коммерческий пр-д, д. 8

### Автосалоны LADA

47 км. МКАД (внешняя сторона), стр. 3

105 км. МКАД (внутренняя сторона)  
Щёлковское шоссе, д. 100, корп. 1

### Производственно-сервисные центры

г. Тверь, пл. Гагарина, д. 1

г. Екатеринбург, пл. Первой Пятилетки

### Департамент корпоративных продаж

• отдел по работе с коммерческими  
организациями: (495) 956-32-95

• отдел по работе с бюджетными  
организациями: (495) 785-54-44

